

**Открытое акционерное общество
«Научно-производственная Корпорация «Иркут»**



ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

3 250 000 000 рублей

Облигации неконвертируемые процентные документарные на предъявителя серии 03 с обязательным централизованным хранением номинальной стоимостью 1 000 (одна тысяча) рублей каждая в количестве 3 250 000 (три миллиона двести пятьдесят тысяч) штук с купонным доходом, выплачиваемым каждые 182 (сто восемьдесят два) дня, со сроком погашения на 1 820 (одна тысяча восемьсот двадцатый) день с даты начала размещения



Сентябрь 2005

Настоящий Инвестиционный Меморандум («Инвестиционный Меморандум») предоставляется исключительно в информационных целях. Он не является составной частью документов, подлежащих предоставлению в какие-либо регистрирующие или иные государственные органы Российской Федерации или какого-либо иностранного государства в связи с регистрацией ценных бумаг, описанных в настоящем документе. При ознакомлении с Инвестиционным Меморандумом каждому потенциальному инвестору рекомендуется также ознакомиться с Решением о выпуске и Проспектом Облигаций, зарегистрированными решением ФСФР России от 14 июля 2005 г. с присвоением Облигациям государственного регистрационного номера 4-03-00040-А.

Настоящий Инвестиционный Меморандум является информационным документом, позволяющим потенциальным инвесторам получить информацию об ОАО «Корпорация «Иркут» сверх минимального объема, раскрытие которого обязательно в соответствии с требованиями российского законодательства при выпуске облигаций, а также оценить риски, связанные с приобретением Облигаций.

Настоящий Инвестиционный Меморандум не является предложением о продаже или предложением о покупке Облигаций или любых иных ценных бумаг какому-либо лицу в России или любой иной стране или регионе. Настоящий Инвестиционный Меморандум не является рекламным материалом относительно Облигаций, продажи или покупки Облигаций или любых иных ценных бумаг в России или в любой иной стране или регионе.

Ни одна из российских или иностранных национальных, региональных или местных комиссий по рынку ценных бумаг или какой-либо иной орган, регулирующий порядок совершения операций с ценными бумагами, не давал никаких специальных рекомендаций по поводу приобретения Облигаций. Кроме того, вышеуказанные органы не рассматривали настоящий документ, не подтверждали и не определяли его адекватность или точность.

Эмитент после проведения добросовестной проверки принимает на себя ответственность за информацию, содержащуюся в Инвестиционном Меморандуме, и подтверждает, что на дату составления документа эта информация является правдивой и точной во всех существенных фактах и не вводит в заблуждение. Мнения и намерения Эмитента, выраженные в настоящем документе, являются добросовестными мнениями и намерениями Эмитента.

Ни вручение Инвестиционного Меморандума, ни размещение Облигаций ни при каких обстоятельствах не подразумевают отсутствия возможности неблагоприятных изменений в состоянии дел Эмитента после даты выпуска Инвестиционного Меморандума либо после даты внесения последних изменений и/или дополнений в Инвестиционный Меморандум, равно как и то, что любая информация, предоставленная в связи с размещением Облигаций, является верной на какую-либо дату, следующую за датой предоставления такой информации или за датой, указанной в документах, содержащих такую информацию, если эта дата отличается от даты предоставления информации.

Организатор не проверял информацию, содержащуюся в Инвестиционном Меморандуме, не делает никаких заверений, прямых или косвенных, и не принимает на себя никакой ответственности в отношении точности или полноты какой-либо информации, содержащейся в Инвестиционном Меморандуме. Целью Инвестиционного Меморандума и любой прилагаемой к нему финансовой документации не является создание основы для проведения кредитной или иной оценки, и эти документы не следует рассматривать как рекомендацию Организатора по приобретению Облигаций. Любое лицо, получившее настоящий Инвестиционный Меморандум, подтверждает, что такое лицо не полагалось на Организатора относительно полноты и точности Инвестиционного Меморандума и решения о приобретении Облигаций. Каждое такое лицо должно самостоятельно определить для себя значимость информации, содержащейся в Инвестиционном Меморандуме, и при покупке Облигаций должно опираться на исследования и иные проверки, которые сочтет необходимым провести.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ ВЫПУСКА.....	4
2. ОБЗОР	6
3. СТРУКТУРА КОРПОРАЦИИ	7
4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПРОЦЕСС.....	12
5. РЫНОК ПРОДУКЦИИ И УСЛОВИЯ КОНТРАКТОВ.....	13
6. РОССИЙСКИЙ ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС	17
7. ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ПРОДУКЦИИ	22
8. КОНКУРЕНЦИЯ	27
9. КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОРПОРАЦИИ.....	32
10. ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ И СЫРЬЕ.....	33
11. НИОКР	35
12. ОСНОВНЫЕ РИСКИ	36
13. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ КОРПОРАЦИИ	39
14. ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КОРПОРАЦИИ	44
15. ПРИЛОЖЕНИЕ 1.....	49
16. ПРИЛОЖЕНИЕ 2.....	64
17. ПРИЛОЖЕНИЕ 3.....	78
18. ПРИЛОЖЕНИЕ 4.....	87

1. ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ ВЫПУСКА

Эмитент Облигаций

Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»

Размещаемые ценные бумаги

Облигации неконвертируемые процентные документарные на предъявителя серии 03 с обязательным централизованным хранением номинальной стоимостью 1 000 (одна тысяча) рублей каждая в количестве 3 250 000 (три миллиона двести пятьдесят тысяч) штук (далее - Облигации).

Купонные выплаты

Эмитент выплачивает купонный доход по Облигациям за каждый из десяти Купонных периодов, начиная с Даты начала размещения. Купонный период составляет 182 дня. В Дату начала размещения Облигаций проводится конкурс по определению процентной ставки по первому купону. Процентная ставка купонного дохода по купонам со второго по десятый равна процентной ставке купонного дохода по первому купону.

Дата начала размещения

Дата начала размещения Облигаций определяется уполномоченным органом Эмитента и доводится до сведения заинтересованных лиц путем публикации соответствующего сообщения:

- в ленте новостей информационных агентств – не позднее чем за 5 (пять) дней до даты начала размещения ценных бумаг;
- на странице в сети «Интернет» <http://www.irkut.com/> - не позднее чем за 5 (пять) дней до даты начала размещения ценных бумаг.

Дата окончания размещения

Датой окончания размещения является более ранняя из двух следующих дат: а) 15-й (пятнадцатый) рабочий день с даты начала размещения Облигаций; б) дата размещения последней Облигации выпуска. При этом дата окончания размещения не может быть позднее одного года с даты государственной регистрации выпуска Облигаций.

Дата погашения

Эмитент погасит Облигации на 1 820 (одна тысяча восемьсот двадцатый) день с даты начала размещения Облигаций.

Способ размещения

Открытая подписка на ФБ ММВБ.

Цена размещения

Цена размещения Облигаций в первый и последующие дни размещения устанавливается равной номинальной стоимости и составляет 1 000 (Одна тысяча) рублей за Облигацию. Начиная со второго дня размещения Облигаций выпуска, покупатель при совершении сделки купли-продажи Облигаций также уплачивает накопленный купонный доход по Облигациям («НКД»).

Возможность досрочного погашения



Досрочное погашение Облигаций не предусмотрено.

Обеспечение

Исполнение обязательств по облигациям настоящего выпуска обеспечивается поручительством ЗАО «Иркут АвиаСТЭП»

Депозитарий

Некоммерческое партнерство «Национальный депозитарный центр» («НДЦ»).

Учет прав на Облигации

Права на все Облигации выпуска удостоверяются одним сертификатом («Сертификат»). Сертификат подлежит централизованному хранению в Депозитарии и не может выдаваться на руки держателям или владельцам Облигаций.

Права на Облигации учитываются держателями Облигаций, являющимися депозитариями-депонентами Депозитария или иными депозитариями, действующими на основании соответствующих лицензий и междепозитарных договоров с Депозитарием или депозитариями-депонентами Депозитария («**Держатели Облигаций**»), в виде записей по счетам депо, открытым владельцами Облигаций у Держателей Облигаций, а также Депозитарием в виде записей по счетам депо, открытым Депозитарием владельцам и Держателям Облигаций.

Регулирующее право

Облигации выпускаются в соответствии с действующим российским законодательством.

Вторичный рынок

После государственной регистрации Отчета об итогах выпуска ценных бумаг Облигации могут свободно обращаться как на биржевом, так и на внебиржевом рынке ценных бумаг. Круг потенциальных приобретателей Облигаций не ограничен.

2. ОБЗОР

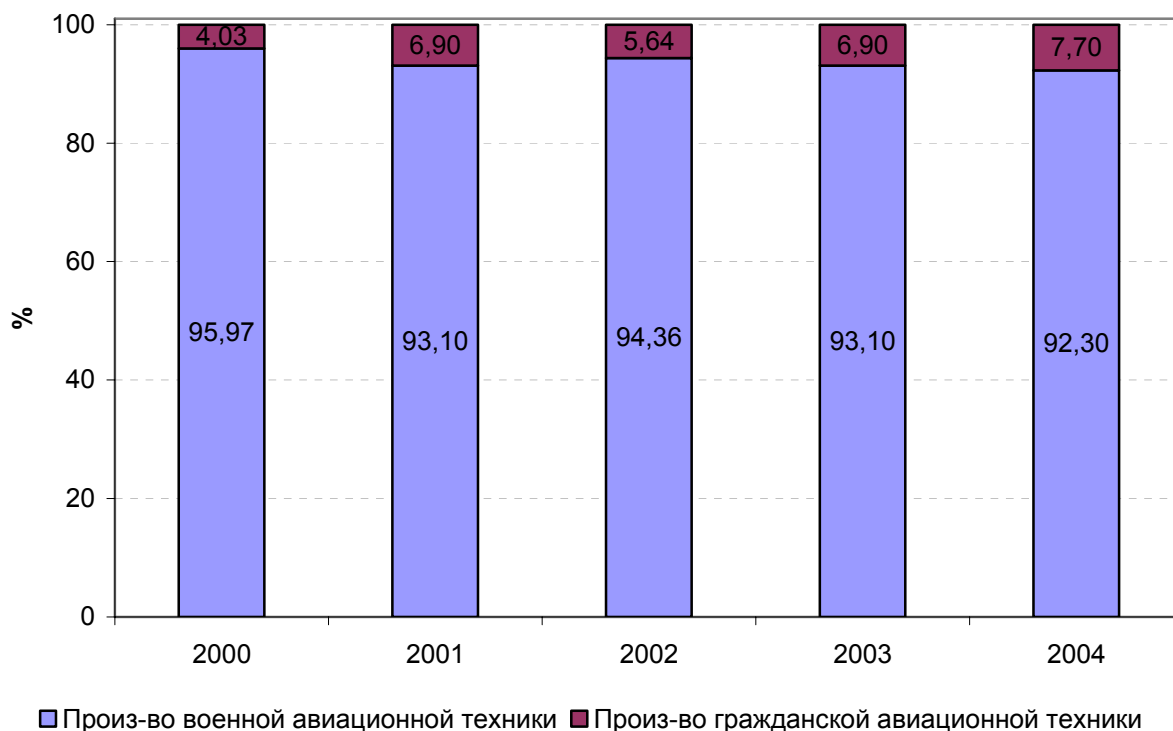
ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут», далее Корпорация является по объемам продаж ведущим частным интегрированным производителем военной авиатехники предприятием России и одной из немногих мировых компаний, обладающих возможностями для осуществления проектирования, производства, обслуживания и испытания современных военных самолетов. В Корпорацию входят, помимо других юридических лиц: ОАО «ТАНТК им. Г. М. Бериева», ЗАО «Бета Ир», ЗАО «ИТЕЛА», ЗАО «Иркут АвиаСТЭП», ЗАО «Техсервисавиа», ЗАО ОКБ «Русская Авионика» и ОАО «ОКБ им. А. С. Яковлева».

Основные научно-технические и производственные мощности Корпорации расположены в г. Иркутске, а штаб-квартира Корпорации находится в Москве. В начале 2004 г. Корпорация поменяла место своей регистрации с Иркутска на Москву.

Являясь одним из ведущих авиастроительных предприятий России, Корпорация занимает одну из лидирующих позиций по размеру портфеля экспортных заказов военной авиационной техники в России. Корпорация обеспечивает около 10% от общего объема экспорта продукции военного назначения. В 2004 г. выручка за поставленную продукцию ОАО «Корпорация «Иркут», подсчитанная по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ), составила 18 542,300 млн. рублей (примерно 670 млн. долл. США), что на 42 % больше объема 2003 года.

Основную долю продаж обеспечивают военные программы.

Диаграмма 1.

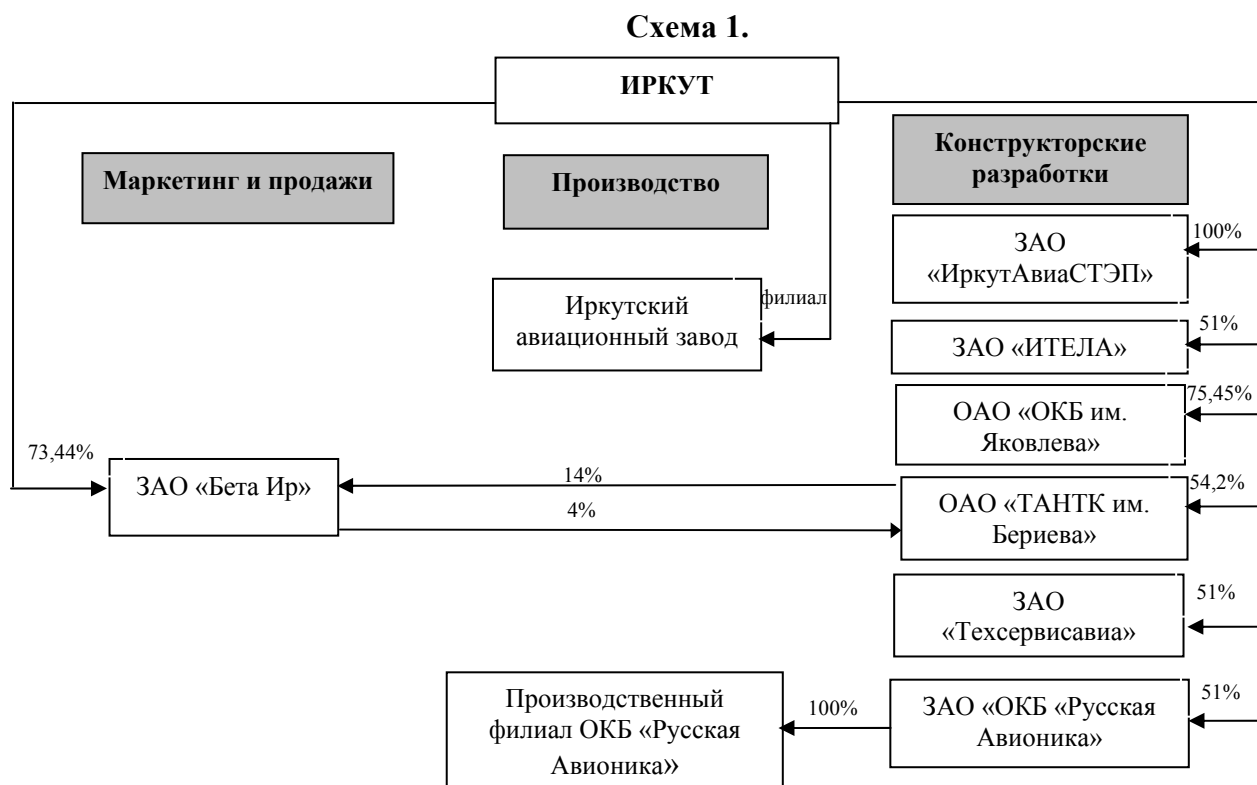


3. СТРУКТУРА КОРПОРАЦИИ

В Корпорацию входят следующие основные дочерние предприятия:

- ЗАО «Бета Ир» – компания, занимающаяся реализацией, маркетингом и послепродажным обслуживанием самолета-амфибии Бе-200 и его модификаций;
- ОАО «ТАНТК им. Г. М. Бериева» – конструкторское бюро, специализирующееся на разработке самолетов-амфибий и установке бортовых радиолокационных систем обнаружения и управления;
- ЗАО ОКБ «Русская Авионика» – конструкторское бюро, специализирующееся на разработке, установке и модернизации систем воздушного управления и навигации, а также систем ночного наведения для боевых самолетов;
- ЗАО «ИТЕЛА» – компания, специализирующаяся на разработке и производстве датчиков, а также систем управления и интеграции для комплектующих самолетов как гражданского, так и двойного назначения;
- ЗАО «Иркут АвиаСТЭП» – конструкторское бюро, которое в настоящее время осуществляет работы по проекту многоцелевого транспортного самолета;
- ЗАО «Техсервисавиа» – компания, специализирующаяся на разработке внутреннего дизайна салонов гражданских самолетов и автомобилей.
- ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева» – конструкторское бюро, специализирующееся на разработке учебно-тренировочного самолета Як-130, беспилотных летательных аппаратов военного и гражданского назначения и пассажирских самолетов.

Эти основные дочерние предприятия и аффилированные лица подразделяются на три основные категории – проектирование и разработка; производство; реализация, маркетинг и послепродажное обслуживание.



Организационная структура Корпорации обеспечивает оперативное управление основным бизнесом на основе разделения функций, полномочий и ответственности между корпоративным центром, производственным филиалом и дочерними и зависимыми обществами.

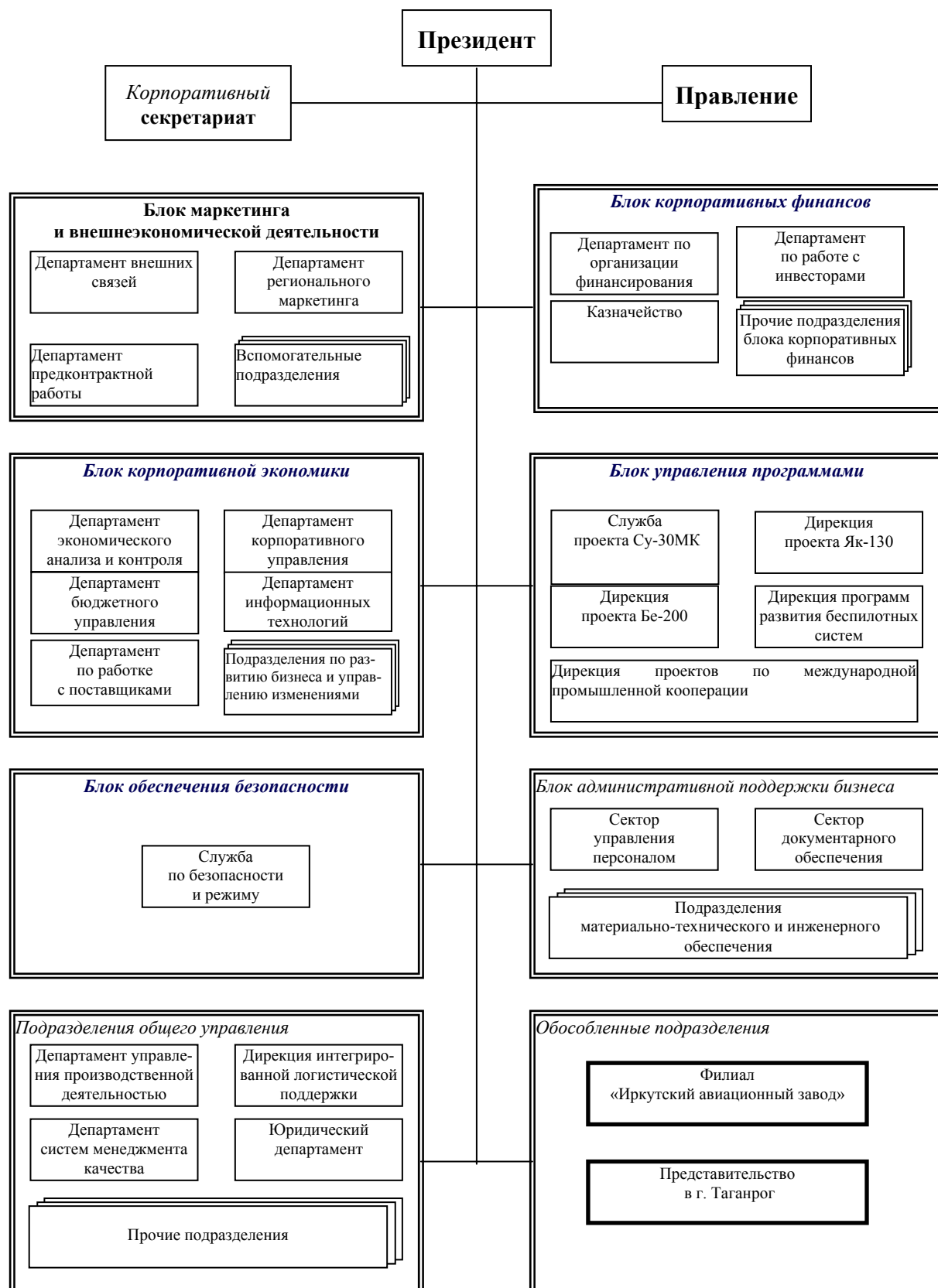
Организация управления построена по принципу специализации отдельных блоков и частично реализует элементы матричного и проектного управления. В действующей организационной структуре выделены четыре основных и два обеспечивающих блока подразделений, работа которых курируется на уровне вице-президентов Корпорации:

1. Блок маркетинга и внешнеэкономической деятельности, объединяющий все бизнес-процессы, направленные на позиционирование продукции на рынке, предконтрактную работу и рекламно-выставочную деятельность. Подразделения блока отвечают за продвижение всех основных продуктов Корпорации и строят свою деятельность на основе концепции регионального маркетинга.
2. Блок управления программами, обеспечивающий сквозное управление жизненным циклом разработок, производства, поставок и послепродажного обслуживания основных продуктовых линий Корпорации. Подразделения блока структурированы по проектному принципу в соответствии с имеющимся продуктовым портфелем – боевые самолеты на платформе Су-27/30, пожарные и патрульные самолеты семейства Бе-200, учебно-тренировочный самолет Як-130, беспилотные летательные аппараты гражданского применения и программа международной промышленной кооперации.
3. Блок корпоративной экономики, отвечающий за процессы комплексного среднесрочного и оперативного планирования и бюджетирования деятельности Корпорации, программ и проектов. Подразделения блока выделены по функциональному признаку и реализуют экономическое планирование и управление издержками, бюджетное управление, развитие информационных систем и корпоративного управления.
4. Блок корпоративных финансов, консолидирующий все основные функции управления финансовыми ресурсами Корпорации, в том числе казначейское исполнение бюджета, привлечение долгосрочного финансирования, управление ликвидностью и планирование финансовых потоков, а также отношения с инвесторами и налоговое планирование.

Помимо вышеуказанных блоков, в организационной структуре в качестве самостоятельных функциональных подразделений управления выделены:

Департамент управления производственной деятельностью. Основная сфера ответственности – планирование и реализация перспективных программ развития производственной инфраструктуры.

Схема 2.



Дирекция интегрированной логистической поддержки образована с целью создания корпоративного центра компетенции и развития современных систем послепродажного обслуживания для всего продуктового ряда Корпорации.

Органы управления Корпорации

Совет Директоров:

- Председатель Совета директоров: Федоров Алексей Иннокентьевич - Генеральный директор – Генеральный конструктор ФГУП «РСК МиГ»
- Демченко Олег Федорович- Президент ОАО «Корпорация «Иркут», Генеральный директор ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева»
- Безверхний Валерий Борисович - Первый Вице-президент ОАО «Корпорация «Иркут»
- Ковальков Владимир Васильевич – Генеральный директор Иркутского авиационного завода – филиал ОАО «Корпорация «Иркут»;
- Погосян Михаил Асланович – Генеральный директор ОАО «Компания «Сухой», Генеральный директор ОАО «ОКБ Сухого»
- Полетаев Максим Владимирович– Председатель Правления «Байкальского банка» Сбербанка Российской Федерации;
- Пономарев Алексей Константинович, директор ФГУП «Межведомственный аналитический центр»;
- Цивилев Сергей Викторович, первый заместитель Генерального директора – Генерального конструктора ФГУП «РСК МиГ»
- Чемезов Сергей Викторович – Генеральный директор ФГУП «Рособоронэкспорт».

Правление Корпорации:

- Председатель - Демченко Олег Федорович, Президент ОАО «Корпорация «Иркут», Генеральный директор ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева»
- Безверхний Валерий Борисович – Первый вице-президент ОАО «Корпорация «Иркут»;
- Василенко Сергей Иванович – Член совета директоров «НПФ Иркут»;
- Вепрев Александр Алексеевич - Технический директор Иркутского авиационного завода филиала ОАО «Корпорация «Иркут»;
- Елисеев Дмитрий Анатольевич - Вице-президент по корпоративным финансам ОАО «Корпорация «Иркут».

- Долженков Николай Николаевич – Первый заместитель Генерального директора, Технический директор ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева»;
- Кобзев Виктор Анатольевич – Генеральный директор ОАО «ТАНТК им. Г. М. Бериева»;
- Ковальков Владимир Васильевич - Генеральный директор Иркутского авиационного завода - филиала ОАО «Корпорация «Иркут» ;
- Саутов Владимир Нилович - Вице-президент по маркетингу и внешним связям ОАО «Корпорация «Иркут»;
- Смехов Сергей Константинович – Главный бухгалтер ОАО «Корпорация «Иркут»;
- Чириков Владимир Львович - Вице – президент по корпоративной экономике ОАО «Корпорация «Иркут»;

На сегодняшний день менеджмент Корпорации, не только участвует в оперативной деятельности Корпорации, а также имеет блокирующий пакет акций.

Диаграмма 2.



4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПРОЦЕСС

Как и другие производители авиационной техники, Корпорация продает авиатехнику и покупает комплектующие по долгосрочным контрактам, в то время как закупка сырья осуществляется ею по контрактам, заключаемым ежегодно. В связи с этим, объемы производства и затраты на производство являются достаточно стабильными и не претерпевают существенных изменений с течением времени. Объем производства Корпорации определяется величиной ее портфеля заказов на тот или иной момент. Поскольку период с момента подписания контракта на поставку до фактической поставки самолета иногда растягивается на несколько лет, это обеспечивает стабильность долгосрочного производственного цикла Корпорации.

Завод Корпорации, на котором выполняются работы, охватывающие весь цикл производства от резки и штамповки металла до производства, сборки и проведения летных испытаний готовых самолетов. Благодаря внедрению современной системы управления качеством производства, Корпорация первой из предприятий авиационной промышленности России получило в 1997 году сертификат соответствия системы обеспечения качества производства международному стандарту ISO 9002. Завод изначально разделен на инженерный и производственные блоки. Инженерные службы включают в себя конструкторское бюро, подразделения технической поддержки и блок подготовки производства. Производственный блок включает металлургическое, заготовительно-штамповочное, механосборочное, агрегатно-сборочное производства и производство покрытий. После завершения процесса производства и сборки самолеты проходят летные испытания в летно-испытательном подразделении Корпорации.

С целью обеспечения надлежащего контроля качества и производства конкурентоспособной продукции, Корпорация в 2002 г. утвердила трехлетнюю программу технического переоснащения производства стоимостью 35 миллионов долл. США. Эта программа предусматривала замену действующего оборудования новым современным оборудованием. В ходе ее выполнения Корпорация установила новое оборудование, поставляемое производителями Германии, Швейцарии и Италии.

Хотя объем производственных мощностей Корпорации достаточен для выполнения ею своих текущих обязательств, ей проведены предварительные переговоры с другими российскими и иностранными производителями самолетов по вопросу о возможности заключения соглашения о разделе продукции, в соответствии с которым предварительные этапы производственного процесса будут выполняться на производственных мощностях этих производителей, а проведение некоторых операций по окончательной сборке, которые в настоящее время выполняются на этих производственных мощностях, будет переведено на завод в Иркутске.



5. РЫНОК ПРОДУКЦИИ И УСЛОВИЯ КОНТРАКТОВ

Стандартные условия контрактов

Обычная схема оплаты по контракту на поставку военных самолетов предусматривает внесение авансовых платежей в размере от 30% до 40% стоимости каждого этапа контракта, а оставшаяся часть стоимости выплачивается по факту поставки либо в течение 2-3 месяцев после поставки каждой партии самолетов. Сборка и испытания занимают от 9 до 16 месяцев, а поставки заказчикам обычно приурочиваются к концу финансового года Корпорации. Поставка осуществляется либо в виде полностью собранных и укомплектованных самолетов, которые перегоняются заказчику своим ходом, либо в разобранном виде с использованием большегрузных самолетов типа Ан-124 "Руслан". И в том, и в другом случае доставка осуществляется партиями, так как трансграничные перелеты готовых самолетов либо их поставка в разобранном виде на транспортном самолете требует, кроме всего прочего, открытия воздушных коридоров. Окончательные расчеты по каждой партии обычно производятся в течение 30 - 60 суток после поставки готовых самолетов.

Стандартный контракт на поставку авиационной техники также предусматривает гарантийный период продолжительностью от 12 до 18 месяцев с момента приемки в случае соблюдения всех условий эксплуатации.

Особенности поставки продукции

В связи с тем, что деятельность Корпорации связана с производством военной авиатехники на экспорт, на нее распространяются требования российского законодательства в данной области. С целью осуществления контроля над компаниями, осуществляющими экспорт продукции военного назначения, и создания возможностей для технического сотрудничества с зарубежными компаниями Федеральный Закон № 114-ФЗ от 19 июля 1998 года "О международном военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами" предусматривает, что компании, менее 51% акций (долей) которых находится в собственности государства, обязаны при осуществлении экспорта своей продукции действовать только через государственного посредника ФГУП "Рособоронэкспорт". В связи с тем, что косвенное, за счет участия в АХК Сухой, участие государства в Корпорации ограничивается 13,2%, Корпорация лишена права прямого экспорта своей продукции, поэтому весь экспорт осуществляется через государственного посредника.

ФГУП «Рособоронэкспорт» является монопольным государственным посредником в вопросах российского экспорта и импорта продукции военного назначения и в качестве такового выступает в роли главного российского экспортера вооружений. ФГУП «Рособоронэкспорт» расположен в Москве и имеет 12 представительств в Европе, 16 представительств в Азии, 5 представительств в Африке и 5 представительств в Центральной и Южной Америке. Значительная часть экспорта военной авиации, осуществляемого через ФГУП «Рособоронэкспорт», приходится на поставки производимых Корпорацией и другими производителями боевых самолетов семейства Су-27 и Су-30, хотя ФГУП «Рособоронэкспорт» также осуществляет экспорт другой продукции и услуг военного назначения. Так, например, в за 2004 ФГУП «Рособоронэкспорт» поставил продукции на 5,1 млрд. долл. США, где 62% пришлось на авиацию, 24% на флот, по 6% на технику сухопутных войск и ПВО.

Контракты на поставку любой российской военной техники и вооружений имеют трехуровневую структуру. Российское Правительство заключает двусторонний межгосударственный договор с правительством страны-заказчика. На основе межгосударственного договора ФГУП «Рособоронэкспорт» заключает договор купли-продажи с конечным приобретателем товара, например с Министерством обороны Индии, и еще один договор с поставщиком товара, например, с Корпорацией. В последнем зеркально отражаются условия, предусмотренные договором купли-продажи, и, кроме того, оговариваются условия выплаты и размер комиссий, которые продавец выплачивает ФГУП «Рособоронэкспорту» как посреднику при осуществлении экспортной сделки. В период с 1994 года Корпорации удалось добиться уменьшения размера комиссии, выплачиваемой ФГУП «Рособоронэкспорту» за посредничество при заключении договоров. В связи с тем, что условия договора комиссии зеркально отражают условия договора купли-продажи, в случае расторжения последнего, договор комиссии также расторгается.

Независимо от того, в чем выражаются платежи, предусмотренные межгосударственным соглашением, контракты между ФГУП "Рособоронэкспортом" и Корпорацией, как правило, предусматривают оплату товаров и услуг последней в долларах США в течение семи дней с момента получения ФГУП "Рособоронэкспортом" средств от заказчика. Поскольку ФГУП «Рособоронэкспорт» выступает исключительно в роли посредника от имени Корпорации, в случае если ФГУП «Рособоронэкспорт» не получит оплату от заказчика, он не несет ответственности за выплату средств Корпорации.

Портфель заказов

Корпорация считает, что на 1 июля 2005 г. сумма ее портфеля заказов составляет более 5 млрд. долл. США, из которых 2,3 миллиардов долларов США относятся к контракту на лицензионное производство самолетов Су-30МКИ индийской фирмой Hindustan Aeronautics Limited.

Все долгосрочные контракты выражены в долларах США, поэтому потенциально может возникнуть валютный риск, в связи с тем, что значительная доля затрат и издержек Корпорации привязано к рублю РФ. При значительном укреплении национальной валюты России рентабельность производства подлежит снижению.

Сумма портфеля заказов Корпорации рассчитана на основании сумм договоров, в том числе рамочных соглашений, в соответствии с которыми Корпорация производит самолеты и оказывает сопутствующие услуги.

Неполучение крупных контрактов после проведенных тендеров, временное прекращение или расторжение ранее полученных контрактов с Hindustan Aeronautics Limited, Министерством обороны Индии или иных контрактов или задержка исполнения контрактов Корпорацией или каким-либо консорциумом может оказать негативное воздействие на ее доходы и денежные потоки. Индийский контракт составляет более 43% от общего портфеля заказов.

Таблица 1. Портфель заказов Корпорации на 1 июля 2005 г.

Заказчик	Наименование продукции	Общая сумма платежа	Срок контракта
Министерство обороны Индии	Поставка Су-30МКИ	992 млн. долл. США	1996 - 2007 гг.
Министерство обороны Малайзии	Поставка Су-30МКМ	454 млн. долл. США	2006 - 2008 гг.
Hindustan Aeronautics Limited	Лицензионное производство Су-30МКИ	2287млн. долл. США	2001 - 2017 гг.
Министерство обороны Индии	Поставка Су-30МКИ вместо Су-30К	598 млн. долл. США	2005-2007г
МЧС России	Поставка Бе-200	196 млн. долл. США	2000 - 2007 гг.
Airbus/EADS	Производство компонентов	192 млн. долл. США	2005-2009
Министерство обороны РФ	Поставка Як-130	94 млн. долл. США	2005-2007
Прочие контракты		480млн. долл. США	

Контракты на поставку самолетов Су-30МКИ в Индию

30 ноября 1996 года заключен контракт с Министерством обороны Индии, на производство и поставку Корпорацией многоцелевых истребителей Су-30МКИ в количестве более 30 единиц. Первая поставка истребителей была осуществлена в 2002 году, 2 поставка – в 2003 году, оставшиеся истребители были поставлены в конце 2004 года. Контракт также предусматривает поставку Корпорацией наземного оборудования для управления и обслуживания, а также комплектов запчастей. Контрактом предусмотрен опцион на поставку еще около 20 истребителей Су-30МКИ, а также на модернизацию ранее поставленных в Индию истребителей Су-30К в вариант Су-30МКИ.

Контракты на поставку самолетов Су-30МКМ в Малайзию

5 августа 2003 года с Правительством Малайзии заключен контракт на поставку порядка 20 истребителей Су30-МКМ, производство которых будет осуществляться Корпорацией. Самолеты будут поставлены тремя партиями, по шесть истребителей в каждой в 2007 – 2008 гг. Контракт выводит Малайзию на третье место по закупкам российской авиационной техники после Китая и Индии.

Контракт на лицензионное производство самолетов Су-30МКИ в Индии

29 декабря 2000 года заключен договор с индийской фирмой Hindustan Aeronautics Limited на организацию Корпорацией лицензионного производства многоцелевых истребителей Су-30МКИ в количестве более 100 единиц на сумму около 2,3 миллиардов долл. США. В соответствии с контрактом сборка первого самолета состоялась в конце 2004 года, весь контракт планируется завершить в 2017 году.

В соответствии с условиями контракта сборка истребителей будет осуществляться на заводах фирмы Hindustan Aeronautics Limited из технологических комплектов, поставляемых Корпорацией.

Контракты на поставку самолетов Бе-200 МЧС России

18 мая 2000 года Корпорация заключила договор с МЧС России на производство и поставку 8 самолетов Бе-200 на общую сумму около 200 миллионов долл. США. Производство этих машин начато в 2002 году, первый самолет был поставлен МЧС России в 2003 году, на данный момент в эксплуатации у МЧС России находятся три машины.

6. РОССИЙСКИЙ ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

По типам производимой продукции, российский военно-промышленный комплекс (ВПК) можно условно разделить на пять отдельных групп: военные авиа- и судостроение, производство средств ПВО и ракетной техники, обычные виды вооружений, включая танкостроение, а также производство радиоэлектронных средств и движущей техники для перечисленных типов продукции. По большей части ассортимента производимых вооружений в России существует конкуренция разработчиков и производителей.

По экспертным данным выручка 20 крупнейших предприятий ВПК 2004 год выросла примерно на 7% с 6,6 до 7 млрд. долл. США. С другой стороны, почти весь этот прирост обеспечили всего три предприятия – ФГУП «РСК МиГ», ОАО «Корпорация «Иркут» и ФГУП «ПО Уралвагонзавод», увеличившие объем продаж в общей сложности на 662 млн. долл. США.

ВПК является третьей статьей российского экспорта после нефти и газа, а также металлов. Значительную долю экспорта ВПК (около 60%) производят авиационные предприятия.

Таблица 2. 20 крупнейших предприятий ВПК России

№	Компания	Объем продаж 2004 (млн. долл. США)	Изменение по сравнению с 2003г. (%)	Доля экспорта в 2004 г.,%
1.	ОАО АХК "Сухой"	1 499	-0,1	92
2.	ФГУП "ПО Уралвагонзавод"	952	27,1	17,5
3.	ОАО "Корпорация "Иркут"	644	41,3	92,3
4.	ОАО "Корпорация Аэрокосмическое оборудование"	583	0,2	75
5.	РСК "МиГ"	427	287,1	89
6.	ФГУП "Адмиралтейские верфи"	405	-1,7	-
7.	ФГУП ММПП "Салют"	389	-7,4	70
8.	ОАО "УМПО"	364	-10,6	92,7
9.	ОАО "Балтийский Завод"	335	8,4	92,7
10.	ФГУП "Конструкторское бюро приборостроение"	250	0,0	99
11.	"Тактическое ракетное вооружение"	235	51,6	73
12.	НПО "Сатурн"	234	8,3	24
13.	Казанский вертолетный завод	193	-8,1	83
14.	Улан-Удэнский авиационный завод	156	-31,9	92
15.	Завод им. Дегтярева	135	-28,9	7
16.	НАЗ "Сокол"	88	11,4	69
17.	"Росвертол"	69	-48,9	36
18.	ЛОМО	52	-8,8	22
19.	МВЗ им. Миля	24	-41,5	11
20.	"Северная Верфь"	19	-50,0	-

Источник: Центр анализа стратегий и технологий

Военное авиастроение

Авиапромышленный комплекс (АПК) является наиболее наукоемкой, высокотехнологичной и капиталоемкой отраслью оборонного комплекса России. Объем производства авиационной промышленности составляет 30% от объема производства всего оборонного комплекса, и более 60% его экспортной продукции.

Начиная с 1992 г., в авиапромышленности осуществляются радикальные преобразования, прежде всего связанные с изменением формы собственности. Однако процесс приватизации промышленности и либерализация экономических отношений внутри отрасли не дали ожидаемых результатов. Почти все десятилетие с начала 90-х годов авиационная отрасль находилась в упадке. Объемы госзаказа, являвшегося в советское время основой для авиационной промышленности, сократились в 14 раз и обеспечивали загрузку производственных мощностей лишь на 10-15%.

Аналогичным образом сократилось и государственное финансирование НИОКР - в 13 раз. Это вызвало резкое падение объемов производства и почти обвальное сокращение финансирования новых разработок. Большая часть работ, выполняемых авиапредприятиями, свелась к продлению летного ресурса и модернизации уже эксплуатируемых летательных аппаратов, а выпуск новой авиационной техники как военного, так и гражданского назначения носил, по существу, единичный характер. Заводы пытались сами находить для себя заказы, однако в условиях нехватки собственных финансовых ресурсов и отсутствия единой государственной программы по развитию авиационной отрасли, их усилия заметного результата не приносили.

В последние несколько лет, ситуация в АПК, в первую очередь в военном авиастроении, начала медленно выправляться. Правительство стало предпринимать более активные действия по «подъему» ВПК, обеспечению предприятий заказами. Был принят ряд концептуальных документов по вопросам реформирования и развития авиационной отрасли России. В частности, Федеральная Целевая Программа «Развитие гражданской авиационной техники России на 2002 - 2010 годы и на период до 2015 года», затрагивающая интересы и авиационных производственных объединений, специализирующихся преимущественно на производстве техники военного назначения. Были намечены основные меры по выводу авиаиндустрии из кризиса, предусматривающие, в частности, консолидацию отрасли и развитие лизинговых отношений.

Основными факторами, влияющими на развитие отрасли в настоящее время являются:

- большие перспективы экспортного рынка продукции;
- недостаточные объемы спроса на внутреннем рынке;
- технологическое отставание отрасли от АПК развитых стран;
- ограниченные возможности государственного финансирования НИОКР;
- адаптация многих российских предприятий АПК к условиям рынка и улучшение их финансового состояния.

Можно прогнозировать, что рынок боевых авиационных комплексов в ближайшие 20 - 25 лет останется системообразующим сегментом всего мирового рынка вооружений. Хотя в структуре военного экспорта будет интенсивно расти доля систем управления, разведки и связи, в том числе, космического базирования, относительная доля авиационных поставок

сохранится за счет падения экспорта вооружений для сухопутных сил и военно-морских флотов. В абсолютных же цифрах емкость авиационного рынка (как поставок, так и модернизации) будет увеличиваться, поскольку в ближайшее время резко может возрасти уровень мировой конфликтности, могут повыситься экономические возможности ряда крупных импортеров боевой авиационной техники, в том числе – традиционно ориентирующихся на Россию, а также начнется новая мировая гонка вооружений и технологий.

Значительную часть своих доходов российские военные авиастроительные компании получают за счет экспорта продукции, отчасти по причине недостатка бюджетных средств, выделяемых российскими ВВС.

Позиционирование российских авиастроительных компаний на внутреннем и международном рынке на ближайший период формулируется следующим образом. Достижение конкурентоспособности и самостоятельности возможно для крупных интегрированных структур. Укрупнению и интеграции ведущих мировых корпораций должен соответствовать адекватный процесс в России. Основные деловые компетенции связаны с реализацией конкурентоспособной продукции на рынках военной и гражданской авиатехники в ряде (но не во всех) ключевых сегментах и участии в международной кооперации (в том числе с крупнейшими мировыми производителями) в производстве узлов и комплектующих для различных типов воздушных судов.

Потенциал рынков военной авиации практически полностью определяется потребностями в различных классах фронтовой авиации. Для реализации этого потенциала необходимо поддержать рост эффективности экспортных контрактов через согласование стратегий поведения на рынках, повысить эффективность использования ресурсов и уровень инвестиций в новые разработки. Общий объем поставок техники этого класса и связанных услуг в настоящее время находится на уровне 1.8 - 2.3 миллиарда долларов в год.

Потенциал производства авиатехники для дальней и стратегической авиации ограничен разовыми продажами и модернизацией имеющегося парка. Общий объем поставок не превышает 100 - 120 миллионов долларов в год.

Рынок военно-транспортной авиации не представляет объективных возможностей для самостоятельного и экономически оправданного поддержания всего спектра машин (большой, средний и малый самолеты). Основным способом достижения конкурентных позиций является реализация проектов в выбранных нишах средних и малых транспортных самолетов, специальной и амфибийной авиации. Потенциальный объем поставок в данном классе оценивается на уровне 200-300 миллионов долларов в год.

Перспективы России на рынке военной авиации связаны в основном с наращиванием конкурентного преимущества в области тяжелых боевых авиационных комплексов. При этом речь идет как о поставках этой техники, так и о формулировании привлекательных предложений по модернизации, которые обеспечивали бы постоянное наращивание боевых возможностей истребителей семейства Су-30.

Региональная структура российских рынков сбыта в ближайшее десятилетие останется без значительных изменений. Ключевыми покупателями по-прежнему будут Китай и Индия. Можно предполагать, что КНР закупит еще как минимум одну партию истребителей Су-30МКК, однако заказчиком станут не ВВС, а военно-морские силы НОАК. В дальнейшем, по мере освоения лицензионного производства и наращивания опыта эксплуатации тяжелых истребителей Китай сосредоточится на реализации программ модернизации

своего внушительного парка Су-27 и Су-30. Нельзя исключать и того, что при наличии соответствующего предложения на рубеже 2006-2007 годов КНР реализует третью (после закупок Су-27 в 1992-1996 и Су-30 в 1999-2003 годах) программу приобретения боевых авиационных комплексов семейства Су-30 с радикально повышенными энергетическими возможностями (на базе промежуточного между четвертым и пятым поколением двигателя) и системой управления оружием, построенной на базе радара с фазированной антенной решеткой.

Индия основные усилия сосредоточит на реализации программы лицензионного производства Су-30МКИ и формировании авиагруппы для авианесущего крейсера «Адмирал Горшков». Как и в случае с КНР можно ожидать, что в середине периода действия лицензионной программы, то есть в районе 2006-2007 годов индийские ВВС перестанут удовлетворяться характеристиками Су-30МКИ и значительно повысят требования по энергетике, возможностям информационно-управляющего поля, авиационным средствам поражения и по снижению всех видов заметности.

Однако высказанная гипотеза о возможности организации в середине нового десятилетия еще одной крупной волны продаж техники или модернизационных программ, которые концептуально оставались бы в рамках четвертого поколения, реализуется только при наличии у России к этому времени соответствующего предложения.

Другие возможности продажи российских тяжелых истребителей находятся в Малайзии (12-16 единиц), Бразилии (от 12 до 24 единиц), Индонезии (не более 12 единиц) и Вьетнаме (до 24 единиц). Весьма привлекательным рынком является регион Ближнего и Среднего Востока, где целый ряд государств-традиционных российских клиентов нуждается в обновлении парка своих ВВС. Среди этих государств можно назвать Ливию, Иран и Сирию, при этом Триполи и Тегеран скорее будут ориентироваться на закупки тяжелых истребителей. Однако возможности российского присутствия в этом регионе ограничиваются противодействием США и Израиля, которое выражается как в форме прямого, главным образом, экономического, давления, так и действий в системе государственного управления России лиц с разделенной лояльностью.

Производственные мощности производителей Су – ОАО «Корпорация «Иркут» и ОАО «КнААПО» (Комсомольск-на-Амуре) позволяют полностью удовлетворить вышеописанный спрос.

Гражданское авиастроение / продукция двойного назначения

Рынок гражданской авиации предоставляет ограниченные возможности для конкуренции на внутреннем рынке в классе среднемагистральных самолетов (модели ТУ-204/214) и более благоприятные перспективы для рынка ближнемагистральных (региональных) самолетов. Поставки на экспорт следует считать ограниченной нишей при условии появления более конкурентоспособных (по сравнению с ныне существующими) моделей. Потенциальный объем поставок всех типов ВС для гражданской авиации оценивается на уровне 700 - 900 миллионов долларов США в год.

По результатам исследований, проведенных Корпорацией совместно с EADS и Rolls Royce, рынок самолетов-амфибий гражданского и двойного назначения вступает в стадию роста в среднесрочной перспективе и в течение ближайших 10 лет будет характеризоваться ростом объемов продаж. Проведенные исследования показывают, что увеличение емкости этого рынка определяется необходимостью борьбы с растущим

числом лесных пожаров, возникающих из-за глобального потепления, а также экономическое развитие прибрежных территорий.

Предварительное исследование рынка, проведенные Корпорацией, свидетельствуют о том, что потенциальными покупателями **многоцелевого транспортного самолета** являются Россия, страны СНГ и Юго-Восточной Азии, включая Индию, страны Ближнего Востока, Китай, а также страны Северной Африки.

Рынок военно-транспортных самолетов характеризуется очень ограниченным модельным рядом, что объясняется продолжительностью срока службы существующих моделей. Так, некоторые модели и отдельные самолеты эксплуатируются в течение периода продолжительностью до 50 лет. Рынок также характеризуется высокими затратами на разработку новой продукции и ограниченного спроса во многих странах. Только компании США, стран Европейского Союза, России и Украины располагают потенциалом, необходимым для осуществления разработок и производства тяжелых и средних военно-транспортных самолетов.

Факторами, оказывающими воздействие на рынок **беспилотных летательных аппаратов** (БПЛА), являются:

- приверженность США и других Западных стран концепции бесконтактных войн;
- износ военных самолетов, эксплуатируемых в настоящее время в Европе, Юго-Восточной Азии и США;
- глобальная тенденция к увеличению расходов на оборону в связи с ростом военной напряженности на Ближнем Востоке, а также в Южной и Юго-Восточной Азии;

На сегодняшний день до 40 стран мира имеют на вооружении более 80 различных типов беспилотных летательных аппаратов, использующихся для ведения разведки, наведения вооружений и оказания радиоэлектронного противодействия. Бортное оборудование, которым оснащены БПЛА, включает в себя электронные и оптические системы, способность работать в любое время суток, радары, технические средства для слежения, оборудование для создания радио- и электронных помех, а также лазерные системы опознавания целей.

Потенциальный объем поставок общих видов гражданской авиации / продукции специального назначения слабо структурирован и оценивается в размере 1 – 1.4 миллиардов долл. США в год.

По мнению Корпорации потенциал перспективных рынков для российской авиационной техники составляет 3.2 – 3.6 миллиарда долларов в год.

7. ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ПРОДУКЦИИ

ОАО «Корпорация «Иркут» является одним из крупнейших машиностроительных предприятий страны, специализирующемся на производстве военной и гражданской авиационной техники.

История предприятия ведется с 30-х годов, когда для обеспечения самолетами дальневосточных частей Красной Армии в соответствии с приказом № 181 Главного Управления промышленности Наркомтяжмаша СССР от 28 марта 1932 года был создан Иркутский авиационный завод. С 1936 года предприятие серийно производило 16 типов самолетов всех основных советских опытно-конструкторских бюро (ОКБ). Некоторые типы самолетов производились только Иркутским авиационным заводом, техника его производства эксплуатировалась в 30 странах мира.

В 1980-х годах завод освоил производство боевой техники четвертого поколения – учебно-боевого самолета Су-27УБ. На базе этой машины были созданы двухместный истребитель-перехватчик Су-30 и многоцелевой истребитель Су-30МК. В конце 1980-х годов на заводе началось внедрение систем автоматизированного проектирования, что позволило существенно повысить уровень технологии производства. В 1997 году Корпорация стала первым в российской авиапромышленности серийным предприятием, получившим сертификат соответствия системы качества изготовления самолетов международным стандартам ISO 9002.

На сегодняшний день Корпорация является современным самолетостроительным предприятием, оснащенным высокопроизводительным оборудованием, обеспечивающим производство конкурентоспособной на мировом рынке авиационной техники.

Сегодня основную часть доходов Корпорация получает от экспортных поставок военных самолетов. На долю Корпорации приходится более 10% всего российского оружейного экспорта.

В настоящее время Корпорация идет по пути создания многопрофильной вертикально-интегрированной компании по разработке и производству аэрокосмических систем и их компонентов. Данная стратегия направлена на удовлетворение потребностей внешнего и внутреннего авиационных рынков и предполагает преобразование вошедших в Корпорацию предприятий в полноценную авиационную корпорацию, имеющую свои конструкторские и производственные мощности и способную интегрироваться в мировую производственную кооперацию.

Продуктовый ряд Корпорация на сегодняшний день включает: двухместный учебно-боевой истребитель Су-27УБ, двухместный сверхзвуковой многоцелевой истребитель Су-30МКИ, модернизированный многоцелевой самолет Су-27УБМ/Су-30КН, многофункциональный самолет-амфибия Бе-200, завершаются государственные испытания учебно-тренировочного (учебно-боевого) самолета Як-130, начата совместная (с ОАО "АК им. С. В. Ильюшина" и Hindustan Aeronautics Ltd.) разработка многофункционального транспортного самолета ИРТС (МТА), совместно с, ОАО «АК им. С.В. Ильюшина» разрабатывается семейство ближне – среднемагистральных самолетов МС-21.

В 2002 г. Корпорация приступила к разработке проекта по созданию беспилотного авиационного комплекса. Потенциально важными развивающимися направлениями деятельности предприятия являются выпуск машиностроительной непрофильной

продукции, выпуск сенсорных датчиков и вычислительных систем.

Военные программы

Су-27УБ

Со времени первой конструкторской разработки в начале 1980-х и первых полетов в середине 1980-х гг. Су-27 получил международное признание как основной истребитель российского производства. Благодаря своим великолепным аэродинамическим качествам и боевым возможностям этот самолет стал визитной карточкой российского авиастроения.

Самолет Су-27УБ является первой полноценной модификацией самолета Су-27. Экспортный вариант самолета Су-27УБ с измененным составом бортового оборудования получил обозначение Су-27УБК (К - коммерческий). Самолеты этого типа находятся на вооружении в ВВС России, Китая, Вьетнама, Эфиопии, Республики Беларусь, Украины, Узбекистана и Казахстана.

Су-30МКИ

Двухместный сверхзвуковой многоцелевой истребитель Су-30МКИ способен выполнять широкий спектр боевых задач на значительных расстояниях от базы, днем и ночью, при любых погодных условиях, а также при сильном радиоэлектронном противодействии противника.



Су-30МКИ – первый серийно выпускаемый самолет в истории мировой авиации, на котором используется система управления вектором тяги, позволяющая достичь сверхманевренности. Летные и боевые свойства самолета существенно улучшены по сравнению с предыдущими моделями, в том числе за счет радара с фазированной антенной решеткой (ФАР) новейшего поколения.

Этот многоцелевой самолет выполняет задачи по уничтожению воздушных целей в широком диапазоне высот и скоростей (завоевание превосходства в воздухе, противовоздушная оборона, длительное патрулирование и сопровождение), а также наземных и морских целей (подавление ПВО противника, блокирование действий противника и непосредственная поддержка с воздуха). Самолеты Су-30МКИ могут нести до 8 тонн вооружений, включая ракеты класса “воздух-воздух” и “воздух-земля”. Дальность полета самолета Су-30МКИ без дозаправки составляет 3 000 км.

Су-30КН/Су-27УБМ

Корпорация разработала программу модернизации двухместных истребителей семейства Су-27УБ и Су-30К. Модернизированный самолет, получивший обозначение Су-27УБМ (Су-30КН - экспортный вариант), успешно завершил летные испытания и был рекомендован Государственным летно-испытательным центром для поставки на серийное производство и доработки ранее выпущенных самолетов



Установка систем комплекса AWACS

Группа в лице ОАО «ТАНТК им. Г. М. Бериева» совместно с фирмой Israeli Aircraft Industries разработала бортовую радиолокационную систему обнаружения и управления (AWACS) с использованием радара Flat Jack. В феврале 2004 года фирма Israeli Aircraft Industries заключила контракт с Министерством обороны Индии на поставку трех самолетов, оборудованных такой системой на базе Ил-76, на общую сумму около 1 миллиарда долл. США. Руководство Корпорации намерено через ОАО «ТАНТК им. Г. М. Бериева» заключить договор с Israeli Aircraft Industries на производство бортовой радиолокационной системы обнаружения и управления, смонтированной на базе Ил-76

Гражданские программы

Приборостроение

Новое перспективное направление деятельности Корпорация связано с разработкой, производством и интеграцией системы управления различными типами сенсоров, вычислительных устройств и их установкой на воздушные, водные и сухопутные платформы различного назначения.



Модернизация вертолетов

Корпорация адаптировала оборудование СУВ-30К и переработала его в комплект КНЕИ-8, который был сертифицирован для использования при модернизации вертолетов Ми-8/17 и Ми-24/35. Кроме того, 16 января 2004 г. Корпорация заключила договор о сотрудничестве с ОКБ им. Миля в отношении осуществления дальнейших разработок комплектов модернизации и совместной реализации пользователям вертолетов семейства Ми.

Бе-200

Многофункциональный самолет нового поколения Бе-200 является последним достижением мировой гидроавиации. Многофункциональный характер Бе-200 позволяет использовать самолет для решения широкого спектра задач.

Базовый вариант самолета предназначен для тушения лесных пожаров, а также для осуществления грузопассажирских перевозок, патрулирования прибрежных зон, поисково-спасательных операций и решения других задач путем монтажа (демонтажа) специального оборудования без внесения серьезных изменений в конструкцию самолета.



Бе-200, спроектированный на Таганрогском авиационном научно-техническом комплексе (ТАНТК) им. Г. М. Бериева, оснащен пилотажно-навигационным комплексом ARIA-200 совместной разработки Allied Signal Aerospace (США) и НИИ авиационного оборудования (Россия). Он предназначен для выполнения транспортных и пассажирских перевозок, тушения пожаров, патрулирования, поисково-спасательных работ, мониторинга экологической обстановки. Самолет может эксплуатироваться с аэродромов класса "В", а также с внутренних и морских акваторий глубиной не менее 2 м при высоте волны до 1,2 м.

Изготовление и комплектация серийных Бе-200 производится на заводе в Иркутске в рамках контракта, заключенного с МЧС России.

Планируется, что на базе Бе-200 будет создан пассажирский лайнер на 72 места, возможность создания которого была заложена в Бе-200 еще на этапе создания опытной концепции. Стоимость одной машины, по предварительным расчетам, не превысит цену пожарного варианта и составит около 25 млн. долл. США. Лайнеры будут производить на иркутском авиационном заводе, где сейчас собирают Бе-200.

Автожир А-002

Летательный аппарат «Автожир А-002» является первой самостоятельной разработкой ОКБ легкой авиации Корпорации, выполненной после получения сертификата разработчика легких летательных аппаратов в 1996 году, и не имеет аналогов в российской авиапромышленности. А-002 предназначен для патрулирования, перевозки пассажиров и легких грузов, осуществления поисково-спасательных работ, оказания скорой медицинской и технической помощи, ведения метеоразведки.



Производство и поставка комплектующих

В августе 2003 г. Корпорация заключила договор о сотрудничестве с Группой «Каскол» с целью создания совместного предприятия для производства и сбыта комплектующих на международном рынке. В декабре 2004 г. Корпорация заключила долгосрочный договор с EADS на поставку запасных частей и комплектующих для целого ряда самолетов, включая Airbus A320 и A340. Несмотря на то, что после проведения предварительных переговоров с EADS первоначальный объем производства оценивается примерно в 200 млн. долларов, Корпорация считает, что объем производства может значительно возрасти в течение ближайших трех-пяти лет.



8. КОНКУРЕНЦИЯ

Российские производители

Основными рынками сбыта российских истребителей являются КНР и Индия. Кроме того, Россия активно продвигает свою продукцию на рынки тех стран, которые стремятся сохранить плюралистические внешнеполитические подходы, следствием чего становится диверсификация источников вооружений. К числу таких стран относятся члены АСЕАН, Бразилия, ряд ближневосточных государств.

В основе позиционирования России за пределами китайского и индийского рынков (авиационный сегмент которых полностью или преимущественно контролируется Россией) лежит стремление предоставить альтернативу европейским и американским предложениям, которые либо слишком дороги, как в случае с Европой, либо влекут за собой слишком значительные политические и технологические ограничения, как в случае с американской техникой.

Россия имеет предложения почти во всех сегментах рынка за исключением легких и сверхлегких однодвигательных истребителей. Однако фундамент российской позиции на рынке обеспечивается продажами тяжелых боевых авиационных комплексов, экспорт которых дает более 90% всех российских авиационных поставок за рубеж.

В этом сегменте рынка Россия имеет чрезвычайно сильные позиции, которые могут быть оспорены только США. Это связано с наличием у России великолепного по своим техническим и финансовым параметрам предложения – многофункционального истребителя Су-30МКИ, который в настоящее время обеспечивает лидирующее технологическое положение нашей страны на мировом авиационном рынке.

Су-30МКИ является в настоящее время единственным в мире находящимся в серийном производстве истребителем, который оснащается радаром с фазированной антенной решеткой и двигателем с управляемым вектором тяги. США ликвидируют это отставание только по мере развертывания серийного производства F-18E/F Super Hornet. Производителями истребителей Су являются два российских предприятия: ОАО «Корпорация» «Иркут» и ОАО «КнААПО» (Комсомольск-на-Амуре).

В 2001 году совокупные продажи российских тяжелых истребителей в КНР и Индию находились на уровне около 1,5 млрд. долларов, обеспечивая более 40% всего оборонного экспорта России. Объем имеющихся контрактов составляет до 8,5 млрд. долларов, в ближайшее время можно ожидать подписания контрактов на сумму еще до 4 млрд. долларов.

В настоящий момент, продукцию, аналогичную продукции Корпорация выпускают пять предприятий: Комсомольское-на-Амуре авиационное производственное объединение (КнААПО), Новосибирское авиационное производственное объединение (НАПО), Российская самолетостроительная корпорация (РСК) “МиГ”, Нижегородский авиастроительный завод (НАЗ) “Сокол”, а также Казанское авиационное производственное объединение (КАПО). Все эти предприятия располагают производственными мощностями по выпуску истребителей и бомбардировщиков, а также по их модернизации.

Однако сегодня только КнААПО может считаться полноценным конкурентом Корпорация как по мощностям, так и по типу производимой продукции. Мощности

остальных предприятий сейчас либо задействованы очень незначительно, либо используются для модернизации устаревших моделей самолетов. КнААПО является конкурентом Корпорация, прежде всего по производству Су-27 и Су-30. Однако изначально модельный ряд предприятий несколько различался, так как КнААПО производило только одноместные Су-27, а Корпорация – пользующиеся большим спросом двухместные.

Таблица 3. Российские производители военных самолетов

Производитель	Модели в производстве / бывшие в производстве	Перспективные и разрабатываемые модели
Корпорация Иркут	Истребители Су-27, Су-30МКИ,	Бе-200, Су-30МКМ, Як-130
КнААПО	одноместный Су-27СК, Су-30	Бе-103, Су-35/37
НАПО	Бомбардировщики Су-24, Су-24М	Су-27ИБ, Су-32/34
РСК "МИГ"	Истребитель МиГ-29, МиГ-31	МиГ-29М2
Завод "Сокол"	Истребитель МиГ-31	Легкие истребитель МиГ-29УБ, учебный Як-130
КАПО	Бомбардировщик Ту-22, Ту-60	Бомбардировщик Ту-160

Источник: материалы компаний

Мировые производители

В отличие от ситуации в секторе гражданского самолетостроения, в военной области Россия наряду с США, Францией и Европой остается самостоятельным научно-промышленным полюсом, который относительно эффективно участвует в мировой конкуренции на данном рынке.

Наиболее прочные позиции на рынке занимают США, которые обладают рядом преимуществ по сравнению со своими конкурентами. Среди этих преимуществ максимальное значение имеют:

- способность предложить на рынок всю гамму боевой авиационной техники – легкие (F-16), средние (F-18), тяжелые (F-15, F-14) истребители, штурмовики и самолеты обеспечения (ДРЛО и заправщики);
- высокое качество техники, которое обеспечено высоким уровнем финансирования НИОКР и наличием нескольких старых и развитых конструкторских школ;
- конкурентоспособный уровень цен, который достигается главным образом за счет больших внутренних заказов, что обеспечивает масштабность производства и снижает стоимость одной единицы продукции;
- мощная государственная поддержка, обеспеченная главным образом колоссальным экономическим, военным и технологическим потенциалом США.

К числу ограничителей американской экспансии на рынке следует отнести стремление ряда стран сохранить хотя бы минимальный уровень диверсификации источников вооружений, а также весьма консервативный подход США к проблеме передачи современных технологий. Так, США весьма неохотно и только под сильным давлением передают импортерам свои наиболее современные ракеты класса «воздух-воздух» AMRAAM и особенно – коды программного обеспечения бортовых процессоров. Тем не менее США контролируют более половины авиационного рынка.

Крупнейшими импортерами американской авиационной техники в последние годы являлись Саудовская Аравия (истребители F-15), Япония (лицензионное производство F-15 и F-16), Тайвань (F-16) и Израиль (F-15 и F-16).

По всей видимости, в ближайшее десятилетие, до выхода на рынок истребителя нового поколения F-35 американский экспорт будет обеспечиваться поставками глубоко модернизированных версий легких и средних истребителей F-16 block 52/60 и F-18E/F Super Hornet. В настоящее время США уже получили крупные заказы на F-16 block 52 от Греции и Израиля, на F-16 block 60 от Объединенных Арабских Эмиратов, на F-18E/F от Малайзии.

Третьим после США и России экспортером истребителей является Франция. Главным преимуществом французского позиционирования на рынке является высокое качество техники. Основным достижением является очень сильная позиция в секторе легких одномоторных истребителей, достигнутая благодаря высоким техническим характеристикам истребителей семейства Mirage 2000. Крупнейшими покупателями этих самолетов являются Тайвань, Греция и ОАЭ, причем последняя страна разместила заказа на наиболее современную версию этой машины – Mirage 2000-9.

На фоне успешного продвижения на рынок истребителей Mirage 2000 весьма заметна вялая реакция рынка на самый современный французский истребитель Rafale. В настоящее время ни одного экспортного заказа на эту машину не получено, что связано прежде всего с ее высокой стоимостью. Именно неприемлемо высокая цена французской авиационной техники является главным ограничителем экспансии Dassault Aviation на рынке. Кроме того, следует отметить, что Франция не имеет предложений в секторе средств ДРЛО и воздушных заправщиков, что не позволяет этой стране продвигать на рынок комплексные решения, интегрирующие боевую и обеспечивающую составляющие.

Определенные перспективы имеет на рынке англо-шведский сверхлегкий истребитель Gripen. Сильными сторонами этого предложения являются низкая закупочная стоимость, низкая стоимость эксплуатации, адекватность потребностям ВВС небольших по территории стран, хорошие оффсетные предложения. Уже получены заказы на эту машину от ЮАР, в финальной стадии находится процесс подписания контрактов на их закупку Польшей, Венгрией и Чехией.

Из-за высокой стоимости и слишком медленной реализации программы (особенно в части придания машине потенциала «воздух-земля») европейский истребитель Eurofighter пока не получил ни одного экспортного заказа. Машина проиграла тендер в Южной Корее и Норвегии. Греция, которая по политическим причинам выбрала Eurofighter с целью интенсификации своих европейских связей, по финансовым соображениям заморозила сделку, почти одновременно разместив заказы на американские F-16 block 52 и французские Mirage 2000-5Mk.2.

В целом наибольшую конкуренцию российской продукции на авиационном рынке составляют американский истребитель F-18E/F и, в меньшей степени, французские машины Rafale и Mirage 2000-5.

Истребитель Су-30МКИ

Мировой рынок производства истребителей поделен между двумя крупнейшими американскими поставщиками, несколькими более мелкими западноевропейскими компаниями и российскими производителями.

После волны объединений предприятий авиационной промышленности США двумя основными поставщиками различных моделей истребителей на сегодняшний день являются Boeing, включающая компанию McDonnell Douglas – производителя истребителя F/A-18 и F-15 и Lockheed Martin – производителя истребителей серии F-16. Производство истребителей F-22 будет осуществляться двумя компаниями совместно; при этом Lockheed Martin будет выступать генподрядчиком.

В Западной Европе рынок производства истребителей поделен между тремя компаниями: Dassault Aviation – производитель истребителей Rafale и Mirage 2000, Saab – производитель истребителя Gripen и консорциум Eurofighter, в состав которого входят BAE Systems, EADS и Finmeccanica.

В России помимо Корпорации, основными поставщиками истребителей являются ОАО «Компания «Сухой» и ФГУП «РСК МиГ».

В настоящее время существуют следующие платформы боевых самолетов, являющихся основой для производства истребителей, поставляемых по заказам министерств обороны большинства стран мира:

Таблица 4. Основные марки военных самолетов

Производитель	Тип истребителя	Дата первой поставки
Boeing	F-15 Eagle	1973
Lockheed Martin	F-16 Fighting Falcon	1976
Boeing	F/A-18 Hornet	1980
Dassault Aviation	Mirage-2000	1983
МиГ	МиГ-29	1983
АХК Сухой	Су-27/Су-30	1986/1999
Saab	Gripen	1993
Boeing	F/A-18 Super Hornet	1998
Dassault Aviation	Rafale	1999
Mitsubishi / Lockheed Martin	F-2	2000
Boeing / Lockheed Martin	F-22 Raptor	2001
Eurofighter consortium	Eurofighter Typhoon	1997/2002
Иркут	Су-30К/Су-30МКИ	2002
Lockheed Martin	F-35 Joint Strike Fighter	2010

Бе-200

Корпорация полагает, что нигде в мире в производстве нет самолета-амфибии, сопоставимого с Бе-200. Единственным самолетом, похожим на противопожарную версию Бе-200, является Bombardier CL-415, который оснащен двумя турбореактивными двигателями Pratt & Whitney Canada PW123AF и, как и Бе-200, обладает возможностью взлета с обычной взлетной полосы и с открытой водной поверхности. По существующим оценкам, максимальная полезная нагрузка самолета Bombardier CL-415 является значительно меньшей, нежели полезная нагрузка (до 12 тонн воды) Бе-200.

Ценовая конкуренция

Корпорация полагает, что ее конкурентные преимущества состоят в том, что ей удалось добиться более низкой себестоимости продукции, чем ее международным конкурентам. Это объясняется более низкой стоимостью сырья, НИОКР, топлива, энергии, труда и транспортировки.

Кроме того, Корпорация пользуется преимуществами, вытекающими из политических и торговых соглашений с правительствами стран, которые в прошлом были союзниками бывшего Советского Союза. Доступ на некоторые из этих рынков закрыт для производителей авиационной техники США и некоторых европейских стран.

9. КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОРПОРАЦИИ

Основная выручка от реализации продукции ФГУП «РСК «МиГ» и ОАО «Компания «Сухой» обеспечивается продажей самолетов военного назначения на экспорт. В этой области рынка наблюдается (прогнозируется) снижение спроса и, как следствие, резкое обострение конкуренции. ОАО «Корпорация «Иркут», ОАО «Компания «Сухой», ФГУП «РСК «МиГ», отслеживая эту тенденцию, осуществляют работы по диверсификации производства. ОАО «Компания «Сухой» реализует проект регионального пассажирского самолета - RRJ. ФГУП «РСК «МиГ» реализует программу учебно-тренировочного самолета МИГ-АТ.

Отличительной особенностью диверсификации бизнеса в Корпорации является тот факт, что процесс диверсификации был начат несколько раньше по сравнению с конкурирующими предприятиями.

Таким образом, Корпорация:

- серийно производит самолет Бе-200 (первый опытный Бе-200 поднялся в воздух 24.09.98 г.). Корпорацией совместно со своим стратегическим партнером EADS подписано соглашение о создании совместного предприятия «EADS IRKUT SEAPLANE S.A.S». для целей маркетинга, и сертификации в соответствии с международными нормами летной годности, самолета-амфибии Бе-200;
- с 2002 г. реализует программу по разработке многофункционального БПЛА гражданского назначения. В 2004 г. по техническому заданию МЧС России Корпорация приступила к созданию интегрированного авиационного комплекса, предусматривающего объединение высокоточных средств мониторинга на основе БПЛА и универсальных платформ быстрого реагирования на базе самолета Бе-200 в единую систему;
- развивает активное сотрудничество с европейским аэрокосмическим и оборонным концерном EADS. Реализует корпоративную программу «Международная промышленная кооперация», в рамках которой не только обеспечивается выполнение контрактных обязательств перед Airbus, но и реально формируется платформа для достижения Корпорацией уровня разработки и производства АТ, соответствующего уровню мировых производителей;
- с 2004 года вошло в программу разработок и производства наиболее современного российского учебно-боевого самолета Як-130.

До момента приобретения ОАО «ОКБ им А.С. Яковлева» в 2004 г. особенностью деятельности Корпорации и одним из факторов, ограничивающих стратегическое развитие, являлось отсутствие лицензии на право разработки авиационной техники, в том числе авиационной техники двойного назначения. В 2004 году в состав Корпорации вошло одно из ведущих и авторитетных конструкторских бюро, что позволяет в будущем вести полный цикл разработок, производства и послепродажного обслуживания авиационной техники.

10. ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ И СЫРЬЕ

Корпорация взаимодействует более чем с 2000 поставщиков сырья и комплектующих. Основными поставщиками сырья и комплектующих, имеющих существенное значение для производства авиатехники, являются ОАО "Верхнесалдинское металлургическое производственное объединение" (ВСМПО), ОАО "Уфимское моторостроительное производственное объединение" (УМПО); Федеральный научно-производственный центр Московское машиностроительное производственное предприятие "Салют" (Салют), осуществляющее поставки двигателей, и ОАО "Научно-производственное предприятие "Звезда" (Звезда), осуществляющее поставки катапультируемых кресел.

В процессе производства на авиационном заводе Корпорации в Иркутске используется сырье – алюминиевый и титановый прокат (используемые при изготовлении планера), а также комплектующие – двигатели, авионика, навигационные компьютерные системы и датчики. Основным поставщиком алюминиевого и титанового проката является ВСМПО.

ВСМПО является одним из крупнейших в мире производителей титановых сплавов. Предприятие было создано в Московской области в 1933 году и поставляло узлы и детали из алюминия для самолетов и двигателей. В настоящее время компания поставляет на экспорт более 70% своей продукции. Крупнейшими заказчиками являются Boeing, Airbus и другие производители самолетов по всему миру.

За последние несколько лет увеличились цены на отдельные позиции алюминиевого проката, при этом цены на плоский алюминиевый прокат увеличились на 30 – 70% в год, а на трубы более чем на 10% в год. Хотя Корпорация и пытается ограничить увеличение цен путем переговоров, ВСМПО является ведущим поставщиком титанового проката для авиационной отрасли, осуществляя поставки EADS и Boeing, и цены, уплачиваемые Корпорацией за алюминиевый прокат и титан, сравнимы с такими ценами, уплачиваемыми зарубежными конкурентами.

В число основных поставщиков комплектующих для Корпорации также входят УМПО и Салют, которые поставляют авиационные двигатели, а также Раменское приборостроительное конструкторское бюро, поставляющее оборудование оптоэлектронного наведения и навигационное оборудование.

УМПО, одно из ведущих предприятий России по производству двигателей, было создано в 1925 году. Предприятие выпускает двигатели для военной и гражданской авиации, а также узлы для вертолетов. В настоящее время УМПО производит двигатели для самолетов семейства Су и других российских самолетов и вертолетов. УМПО является самым крупным поставщиком комплектующих Корпорации, доля поставок составляет 18% от общего объема.

В отношении алюминиевых и титановых сплавов Корпорация придерживается политики формирования резервов, обеспечивающих ее производственные потребности на период до 12 месяцев. Это обеспечивает непрерывность производственного цикла примерно в течение одного года, сокращая при этом расходы на поставку сырья.

Корпорация не формирует запасы дорогостоящих комплектующих, таких как двигатели, авионика, компьютерные системы, поскольку эти изделия являются уникальными и представляют собой значительную часть стоимости самолета. Как правило, Корпорация заключает договоры с поставщиками на поставку определенного количества этих изделий под исполнение конкретного объема заказов.

В связи с тем, что основные поставщики являются уникальными в своем роде, возможность замещения поставщиков отсутствует. В случае невозможности исполнения одним или несколькими поставщиками своих обязательств по поставке по той или иной

причине Корпорация может испытать значительные затруднения с соблюдением сроков исполнения собственных обязательств по производству и поставке. Если Корпорации не удастся найти замену поставщику или поставщик не сможет своевременно произвести дополнительную продукцию либо не сможет произвести ее совсем, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Корпорации.

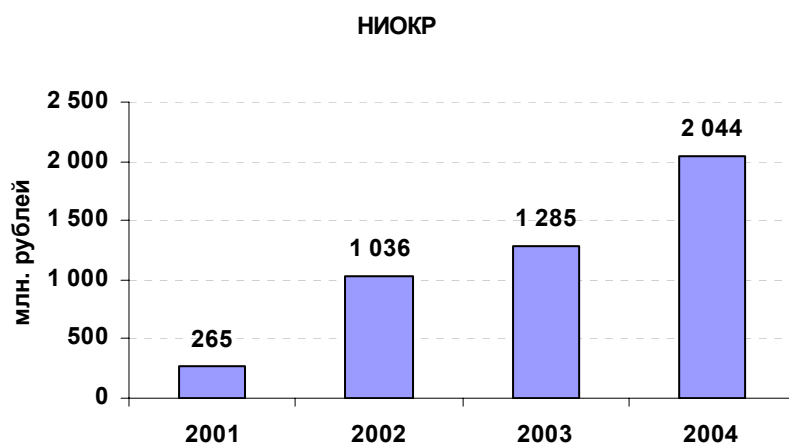
Таблица 5. Структура затрат на производство и реализацию Корпорации в %

Наименование статьи затрат	2004	2003	2002
	%	%	%
Покупные комплектующие изделия, полуфабрикаты	42,25	45,20	51,01
Затраты на оплату труда	11,33	9,20	9,41
Сырье и материалы	6,19	3,90	2,92
Отчисления на социальные нужды	3,72	2,90	3,07
Амортизация основных средств	2,89	1,70	1,50
Работы и услуги производственного характера, выполненные сторонними организациями	1,99	1,10	0,74
Топливо, энергия	1,94	1,60	1,21
Налоги, включаемые в себестоимость продукции	0,15	1,30	1,27
Арендная плата	0,01	0,20	0,16
Прочие затраты (обязательные страховые платежи, расходы на рекламу и продажу, услуги сторонних организаций)	29,53	32,9	28,71

11. НИОКР

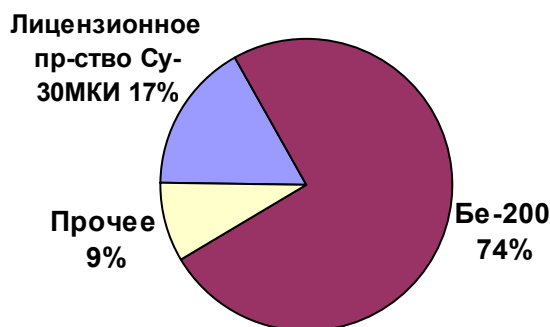
В связи с тем, что производство военной авиационной техники и авиатехники двойного назначения относится к сфере высоких технологий, Корпорация должна осуществлять значительные вложения в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР) с целью сохранения конкурентоспособности своей продукции. С момента приватизации Корпорации в 1992 г. она произвела существенные инвестиции в научные разработки, а в случаях, когда внутренних возможностей группы было недостаточно или их использование не было экономически выгодно, Корпорация заключила соглашение о стратегическом партнерстве с ведущими конструкторскими бюро или производителями или, в некоторых случаях, осуществила стратегические приобретения для того, чтобы увеличить свои возможности в сфере осуществления научных разработок.

Диаграмма 3. Изменение затрат на НИОКР



В ходе реализации своих программ, проектов, планов НИОКР в 2002-2004 гг. Корпорация получила более 50 патентов и свидетельств на полезные модели. Так, в частности, в 2004 г. в ходе реализации программы развития беспилотных систем запатентованный интегрированный авиакomплекс получил золотую медаль и два диплома в ходе апрельского Международного салона изобретений, новой техники и товаров, проходившего в Женеве (Швейцария). В процессе создания самолета Як-130 по состоянию на конец 2004 г. получено 25 патентов. В рамках проекта Бе-200 реализуется программа НИОКР, связанная с завершением сертификационных работ самолета Бе-200ЧС.

Диаграмма 4. Затраты на НИОКР в 2004 г.



12. ОСНОВНЫЕ РИСКИ

Риски, связанные с Российской Федерацией

Неудовлетворительное состояние производственной инфраструктуры в Российской Федерации обусловлено тем фактом, что значительная ее часть была создана еще в советское время, а финансирование поддержания ее в работоспособном состоянии и проведения капитального ремонта в последнее время осуществлялось нерегулярно и в недостаточном количестве. В частности, вышеуказанные проблемы относятся к состоянию транспортной системы, сферы электроэнергетики, телекоммуникаций и недвижимости. Состояние автомобильных дорог в Российской Федерации является неудовлетворительным и во многом не отвечает минимальным требованиям качества. Федеральным правительством активно рассматриваются планы по реорганизации железнодорожной, энергетической и телекоммуникационной систем, что может повлечь увеличение цен и тарифов, но не принести ожидаемых инвестиций, необходимых для ремонта, обслуживания и модернизации производственной инфраструктуры. Ухудшение состояния производственной инфраструктуры наносит ущерб национальной экономике, является причиной срывов графиков поставки товаров и сырья, повышает себестоимость производства в России и может привести к его срыву. Вышеуказанные факторы могут негативно, прямо или косвенно, повлиять на хозяйственную деятельность Корпорации.

Роль Российской Федерации как крупнейшего производителя и экспортера газа и нефти определяет зависимость российской экономики от цен на указанные ресурсы на мировых рынках. Несмотря на то, что цены на нефть и газ в последние годы были достаточно стабильны, невозможно исключить риск изменения ситуации. В частности, невозможно оценить, как повлияет на цены на рынке начало крупномасштабной добычи и экспорта нефти из Ирака. Снижение цен на нефть и газ может привести к замедлению или прекращению темпов роста российской экономики, ограничению доступа российских компаний к источникам заимствований и оказать существенное неблагоприятное воздействие на хозяйственную деятельность, финансовое положение и перспективы развития Корпорации.

Отраслевые риски, связанные с государственным регулированием и возможностью усиления государственного контроля

Основным направлением деятельности Корпорации является производство военной авиатехники и авиатехники двойного назначения, значительный объем которой экспортируется. Вопросы хозяйственной деятельности в этой отрасли промышленности регулируются рядом российских федеральных законов и нормативных актов. Указанные нормативные акты предоставляют российским органам государственной власти обширные полномочия по контролю и регулированию деятельности компаний, осуществляющих экспортные поставки военного оборудования. Усиление государственного контроля или вмешательство в хозяйственную деятельность компаний, экспортирующих военное оборудование, может негативным образом отразиться на бизнесе или результатах деятельности Корпорации.

Нельзя исключить возможность ужесточения контроля за экспортными операциями, под который подпадает Корпорация, введение аналогичного или еще более жесткого контроля в отношении новых видов продукции Корпорации или возникновения политических факторов, в силу которых экспорт авиатехники одному или нескольким заказчикам будет затруднен или невозможен. Ограничение доступа к внешним рынкам военной техники

может неблагоприятно отразиться на результатах хозяйственной деятельности Корпорации.

Риски, связанные со спецификой деятельности Корпорации

Основным направлением деятельности Корпорации является производство военной авиатехники. Доля выручки, полученной от продажи военных самолетов, комплектующих и вспомогательного оборудования, составляет более 92% от объема продаж. Таким образом, финансовое положение Корпорации зависит от международного спроса на вооружение и боевую технику, на который оказывает влияние такие факторы, как международная политическая обстановка, расстановка сил между покупателями военной авиационной техники и внутренняя политика различных государств в отношении ассигнований на оборонные нужды.

Ухудшение политических отношений между Россией и странами-импортерами продукции Корпорации может, при определенных обстоятельствах, таких как введение санкций, затруднить получение Корпорацией платежей по действующим контрактам на поставку или заключение новых контрактов на поставку, что может негативно отразиться на ее деятельности и финансовых показателях.

Риски, связанные с зависимостью от основных долгосрочных контрактов

Ежегодно значительная часть производственных планов Корпорации выполняется за счет ограниченного числа основных контрактов, в результате чего доходы Корпорации за отдельные периоды могут существенно отличаться друг от друга. Большинство таких контрактов было заключено на основании выигранных тендеров. Ключевыми факторами при определении победителями конкурса являются показатели предыдущей деятельности участников и предлагаемая ими цена контракта. По состоянию на 1 июля портфель заказов Корпорации включал подтвержденные контракты и рамочные соглашения на общую сумму приблизительно 5,3 млрд. долларов США из которых более 2 млрд. долларов США относятся к контракту на лицензионное производство самолетов Су-30МКИ индийской фирмой Hindustan Aeronautics Limited, министерством обороны Индии или иных контрактов или задержка исполнения контрактов Корпорацией или каким-либо консорциумом, членом которого может являться Корпорация, может оказать негативное воздействие на ее доходы и денежные потоки. Корпорация не может гарантировать, что ее участие в тендерах и в дальнейшем будут таким же успешным и что она будет получать такие же крупные контракты, и что консорциум, членом которого она может являться, получит контракты в тендерах, в которых она будет участвовать.

Риски, связанные с зависимостью от крупных поставщиков

Несмотря на то, что у Корпорации более 2 000 поставщиков сырья и комплектующих, Корпорация зависит от небольшого числа поставщиков и комплектующих, имеющих существенное значение для производства авиатехники, таких как ВСМПО, осуществляющего поставки титанового проката, УМПО и «Салют», осуществляющих поставки двигателей, и «Звезда», осуществляющего поставки катапультируемых кресел. В случае невозможности исполнения одним или несколькими поставщиками своих обязательств по поставке по той или иной причине Корпорация может испытать значительные затруднения с соблюдением сроков исполнения собственных обязательств по производству и поставке. Если Корпорация не удастся найти замену поставщику или поставщик не сможет своевременно произвести дополнительную продукцию либо не сможет произвести ее совсем, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Корпорации.

Риски, связанные с разработкой продукции следующего поколения

Весь поставляемый в настоящее время модельный ряд военной техники относится к стандартным, модернизированным и усовершенствованным моделям 3 – 4 поколения. В настоящее время они находят достаточно стабильный спрос, в основном в развивающихся странах. После того, как на вооружение армий НАТО начнут поступать истребители 5-го поколения, эксперты прогнозируют массовые демпинговые продажи этими странами авиационной техники предыдущих поколений. Тот факт, что до этого времени российские КБ не смогут предоставить на рынок свои конкурентные модели истребителей 5-го поколения, приведет к тому, что США и европейские страны практически будут владеть мировым рынком военной авиации в течение нескольких лет. Эксперты ожидают представление истребителя 5-го поколения на рынок в 2013-2015 гг.

Риски, связанные с развивающимися рынками

Корпорация продает значительную часть своей продукции на развивающихся рынках. На результаты деятельности Корпорации влияют, в основном рынки Азии. В прошлые годы эти рынки не раз испытывали значительный общий подъем, который вместе с тем носил нестабильный характер и со временем часто приводил к негативным последствиям. По сравнению с американскими и европейскими рынками, развивающиеся рынки больше подвержены экономическим рискам, в том числе инфляция, девальвация валют и ограничения на движения валютных средств, что может повлиять на стоимость активов, пассивов и прибыли Корпорации на указанных рынках в долларовом выражении. Кроме того, обычно возникали и далее могут возникать затруднения с приведением в исполнение условий контрактов в отношении контрагентов в отношении контрагентов, осуществляющих свою деятельность на развивающихся рынках. Невозможность приведения в исполнение прав Корпорации по любому из контрактов с контрагентами на развивающихся рынках может негативно повлиять на бизнес и результаты хозяйственной деятельности Корпорации.

Риски, связанные с колебаниями валютных курсов

Существенная часть доходов Корпорации выражена в долларах США, в то время как затраты и издержки выражены в рублях. Инфляция и изменения обменного курса могут существенно отразиться на результатах деятельности Корпорации.

Риски, связанные с правами на авиационную технику

Права на проектирование семейства самолетов Су-27 и Су-30, производимых Корпорацией и Компанией «Сухой», принадлежат российскому правительству, которое является собственником Компании «Сухой». Корпорации не принадлежат права разработчика на большинство из производимых ею продуктов. Одно из зависимых обществ Корпорации – ЗАО «Бета Ир» – владеет исключительной лицензией на производство самолета-амфибии Бе-200. Патентом на Су-30МКИ Корпорация владеет совместно с ОКБ им. Сухого и Раменским приборостроительным конструкторским бюро.

13. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ КОРПОРАЦИИ

В перспективе 2010 года Корпорация планирует диверсифицировать свой бизнес и получать половину доходов от продажи гражданской продукции и продукции двойного назначения. Для этого Корпорация предпринимает следующие шаги:

Airbus / EADS

В декабре 2004 года Корпорация заключила с Airbus и концерном EADS контракты на поставку компонентов и комплектующих. В соответствии с заключенными договорами Корпорация будет осуществлять для семейства авиалайнеров A320 производство: направляющих закрылков, килевых балок, решеток пола, ниш носовых стоек шасси.

Заключение данных контрактов является продолжением реализации стратегии Корпорации по углублению диверсификации и увеличения доли продукции невоенного назначения. Корпорация рассматривает указанные контракты, как первые шаги расширения своего присутствия на европейском рынке авиатехники и компонентов. Высокий уровень технологичности производства в Корпорации, существующий на данный момент, позволяет рассчитывать на успешную реализацию планов по увеличению доли рынка. Корпорация планирует наращивать объем поставок и расширение номенклатуры, освоение выпуска продукции различной степени проработки и сложности.

Корпорация планирует осуществить органичную интеграцию в логистическую цепочку производства европейских самолетов, сертифицировать специальные процессы, с этой целью осуществляемая модернизация отдельных участков производства.

На данный момент Корпорация прошла аудит технического процесса по изготовлению компонентов. Для получения полноценной сертификации всего цикла необходимо провести некоторую модернизацию производственных мощностей. Планируется, что получение сертификации состоится в конце 2005 года. Корпорация ожидает, что к 2009 году результаты от сотрудничества с Airbus/EADS на поставку комплектующих могут достичь 10% от общей доли продаж.

Успешная реализация первого контракта является важным шагом к развитию партнерских отношений между Корпорацией и европейскими производителями авиационной техники, открывает новые рынки сбыта, создает условия к технологической интеграции. Корпорация рассматривает такое сотрудничество как стратегический проект. Также в настоящее время ведется подготовка к приобретению концерном EADS значительного пакета акций Корпорации.

ОКБ им. Яковлева

В 2004 году Корпорация приобрела 75,45% акций ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева».

Реализация данного проекта позволила существенно расширить возможности развития бизнеса Корпорации за счет объединения продуктового ряда Корпорации и ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», а именно:

1. Учебно-тренировочный комплекс, включая учебно-тренировочный (УТС) и учебно-боевой самолет (УБС) (Як-130);
2. Ближнемагистральные самолеты (Як-42Д);
3. Самолеты серии бизнес класса (Як-48);
4. Легкие самолеты общего назначения (Як-112, Як-58);

5. Легкие учебно-тренировочные пилотажные самолеты (Як-54, Як-152);
6. Дистанционно-пилотируемые летательные аппараты («Пчела 1Т», «Альбатрос», «Эксперт»).

ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», как одна из ведущих компаний по проектированию летательных аппаратов различных классов, является участником крупнейших перспективных проектов в гражданской авиации, включая ближне-среднемагистральный самолет МС21 (БСМС МС 21). Кроме того, бизнес ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева» связан, также, с сопровождением парка самолетов «Як» и модернизацией существующих летательных аппаратов.

По предварительной оценке, чистая приведенная стоимость приобретения ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева» составляет 126 миллионов долларов США, более половины из данной оценки приходится на проект Як-130.

Наибольшие надежды Корпорация связывает с выпуском учебно-боевого самолета Як-130, который был выбран в качестве основного учебно-тренировочного самолета российских ВВС и на изготовление которого Корпорация ожидает получения гособоронзаказа.



Двухместный учебно-боевой самолет Як-130, разработанный ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», в марте 2002 года признан российскими ВВС победителем конкурса по выбору учебно-тренировочного (учебно-боевого) самолета. Як-130 – учебно-тренировочный (учебно-боевой) комплекс для оснащения военных училищ осуществляющих подготовку летного состава, а также центров боевой подготовки и строевых частей, для обучения, переучивания и поддержания навыков пилотирования и боевого применения в целях экономии ресурсов боевых самолетов. Як-130 может использоваться при отработке до 80% всей программы подготовки. При этом, сокращается количество типов тренировочных самолетов, время, требуемое на переподготовку пилотов при переходе с одного типа учебного самолета на другой, а также существенно упрощается процесс получения боевой квалификации. Тем самым, обеспечивается подготовка пилотов высочайшего класса при минимизации затрат в целом. Самолет Як-130 является основным компонентом учебно-тренировочного комплекса, включающего интегрированную систему объективного контроля, учебные компьютерные классы, пилотажные и специализированные тренажеры.

Система управления Як-130 имеет возможность перепрограммирования, что дает возможность пилотам в короткие сроки получить навыки управления современными боевыми самолетами типа Су-30, МиГ-29, F-16 и т.д. Кроме того, Як-130 можно применять для отработки режимов боевого применения вооружения типа «воздух-воздух»/«воздух-земля». На базе Як-130 в соответствии с техническими требованиями

заказчика может быть разработан легкий ударный самолет, того, в следствии того, что степень унификации учебно-боевой и ударной модификаций самолета достигает 90%.

Корпорация полагает, что выпуск Як-130 будет возможен при получении Корпорацией гособоронзаказа. Так на сегодняшний день Як-130 является приоритетной программой предприятия. Построено уже два самолета этого типа, сейчас, в окончательной сборке находится третья машина. За 2004 г. полностью проведены заводские испытания самолета, и два Як-130 вышли на этап совместных Государственных испытаний с Министерством обороны РФ. Третий самолет поднимется в воздух в октябре, а в декабре будет представлен для испытаний комплекса вооружения. До конца 2005 г. планируется получить предварительное заключение ВВС России по этой машине. Наличие трех самолетов позволит закончить полный объем государственных испытаний в 2006 г. В апреле был подписан контракт с Министерством обороны России на изготовление установочной партии Як-130 в количестве 12 машин. 4 машины необходимо изготовить в 2006 г. и 8 - в 2007 г.

Стратегия развития Корпорации:

2004 – 2007 гг. – укрепление позиций на традиционных рынках и формирование инвестиционного потенциала, необходимого для развития продуктового ряда. Одна из основных целей данного этапа - формирование платформы по вхождению в крупный международный проект в качестве партнера с разделением рисков (проектирование плюс производство); поиск «прорывного направления/продукта».

В рамках данного этапа Корпорация в 2004 году выполнила следующие задачи:

- Су-30МКИ – выполнила обязательства по поставочному контракту, подписанному с Министерством обороны Индии в ноябре 1996 г. и преступила к выполнению лицензионного контракта; по продукту Су-30МКМ преступила к реализации Малазийского контракта;
- БПЛА – компания приступила к завершающему этапу НИОКР и к активному продвижению на мировой рынок комплексов. Проводит активную маркетинговую деятельность, в том числе с использованием демонстраторов. Приоритетная задача – формирование российского рынка БПЛА;
- Як-130 – выполнение ГСИ (в 2004 г. - один летный экземпляр плюс один экземпляр на статистические испытания). В 2005 году запланирован завершающий этап государственных испытаний.

2005 – 2010 гг. – диверсификация продуктового ряда, развитие конкурентоспособных проектных и производственных мощностей, специализированных по военной и гражданской тематикам. Одна из основных целей данного этапа – создание эффективной системы управления производством, обеспечивающей развитие ключевых компетенций.

В декабре 2004 г. в рамках официального визита Президента Российской Федерации В.В. Путина в Республику Индия прошли переговоры по вопросам военно-технического сотрудничества, во время которых были обсуждены перспективы дальнейшей совместной работы по созданию российско-индийского многоцелевого транспортного самолета. Реализация проекта многоцелевого транспортного самолета позволит Корпорации выйти на внутрироссийский и международный рынки с новым продуктом и завоевать более 10% рынка транспортных самолетов.

2007 – 2015 гг. – продвижение продукции на международном рынке, достижение статуса организации мирового уровня в глобальном авиакосмическом сообществе. Интеграция в создаваемую Объединенную авиастроительную корпорацию.

В преддверии данного этапа Корпорация в 2004 году решала стратегическую задачу по созданию предпосылок для формирования в минимально-достаточном объеме инновационного задела для дальнейшего развития. Важным элементом перспективной стратегии является также дальнейшее развитие Корпорации в качестве публичной компании. Проведенное в 2004 году IPO подтвердило рыночную стоимость бизнеса и позволило сформировать предпосылки для полноценной интеграции с другими ведущими авиастроительными компаниями России.

Корпорация поддерживает принятые решения о создании объединенной авиастроительной корпорации и предполагает участие в ее формировании на основе совместно выработанной рыночной стратегии, справедливой оценке активов и достижении синергетических эффектов от объединения усилий наиболее квалифицированных конструкторов, промышленников и менеджеров авиационной отрасли России.

Приоритетные направления деятельности Корпорации.

- **в области финансов:**

- реализация непрофильных активов и неэффективных долгосрочных финансовых вложений;
- развитие системы управления внутренними издержками, установление контроля над внешними издержками;
- реструктурирование кредитного портфеля Корпорации, выход на наиболее дешевые рынки заимствований, привлечение средств инвесторов, введение системы контроля за инвестициями, увеличение размера акционерного капитала;
- установление долгосрочных партнерских отношений с поставщиками дорогостоящих ПКИ; совершенствование договорных отношений с поставщиками.

- **в области маркетинга:**

- развитие системы поддержки эксплуатационно-технических характеристик АТ на период ее эксплуатации в сроки и объемах, удовлетворяющих заказчика;
- совместный маркетинг; сохранение и дальнейшее развитие стратегического партнерства с Компанией «Сухой» с целью продвижения продукта Су-30 МКИ на мировом рынке;
- усиление аналитической работы по выявлению зон стратегических маркетинговых интересов Корпорации;
- интенсификация работы в регионах по переоценке значимости факторов, влияющих на продвижение продуктов Корпорации в регионе;
- создание альянсов с зарубежными производителями по разработке перспективной АТ и продвижению на рынки собственной и совместной продукции.

- **в области развития инноваций:**

- деятельность по обеспечению процесса вхождения Корпорации в объединенную авиастроительную корпорацию;
- участие Корпорации в альянсах и деловых сообществах в качестве полноправного члена;
- создание научно-технического задела по продуктовому ряду Корпорации;
- внедрение современных систем и методов управления: системы менеджмента качества, системы проектного управления, системы целевого управления, системы бюджетного управления;
- резервирование денежных средств для целей развития в объеме 2% годовой чистой прибыли, начиная с 2009 г.

- **в области производственной деятельности:**

- развитие предметно-технологической специализации процессингового центра, соответствующей его ключевым компетенциям;
- обеспечение соответствия системы менеджмента качества существующим и перспективным требованиям стандартов ISO;
- создание и поддержание минимально необходимого объема производственных запасов за счет внедрения ресурсосберегающих логистических схем;
- организация развитой системы послепродажной поддержки с возможным привлечением признанных операторов.

14. ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КОРПОРАЦИИ

АКТИВЫ

Совокупно активы Корпорации за отчетный период увеличились на 13%. Рост внеоборотных активов составил 49% в 2004 году в основном из-за увеличения в 3 раза долгосрочных финансовых вложений, в составе которых отражена сделка во втором квартале 2004 года по покупке 75,45% акций ОАО «ОКБ им. А. С. Яковлева», а также существенный рост произошел по статьям «Прочие внеоборотные активы», где капитализированы затраты на НИОКР. Таким образом, с начала года внеоборотные активы увеличились на 1,9 млрд. рублей или на 26%.

Таблица 6. Активы Корпорации

млн. руб.	2004 по РСБУ	2003 по РСБУ	Рост (+/-, %)	2002 по РСБУ	Рост (+/-, %)
Внеоборотные активы	10 884	7 297	49%	4 799	52%
в т.ч. основные средства	3 239	3 547	-9%	2 897	22%
Оборотные активы	16 337	16 671	-2%	19 017	-12%
в т.ч. денежные средства	2 972	370	703%	690	-46%
Итого	27 221	23 968	14%	23 816	1%

Оборотные активы Корпорации уменьшились на 2% или на 334 млн. рублей, составив на отчетную дату 16,3 млрд. рублей. Основной причиной снижения стало сокращение запасов на 42% до 3,4 млрд. рублей, что является самым низким показателем с 2000 г. В свою очередь в структуре запасов наибольшее снижение на 56% произошло по статье «затраты в незавершенном производстве», которые на конец года составили всего 1,5 млрд. рублей, что связано с отгрузкой заключительной партии самолетов по индийскому поставочному контракту в последних числах 2004 г. В 2004 году денежные средства Корпорации увеличились в 8 раз по сравнению с 2003 годом.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Значительную долю в обязательствах Корпорации составляют займы и кредиты, доля которых составляет 58% от общих обязательств Корпорации на 31 декабря 2004 года. Текущая деятельность Корпорации финансируется за счет кредиторов, доля поставщиков и подрядчиков в общем объеме финансирования составляет 29%.

Таблица 7. Обязательства Корпорации

млн. руб.	2004 по РСБУ	2003 по РСБУ	Рост (+/-, %)	2002 по РСБУ	Рост (+/-, %)
Краткосрочные обязательства	9 271	6 675	39%	8 938	-25%
в т.ч. займы и кредиты	678	143	374%	4 488	-97%
Долгосрочные обязательства	12 744	14 371	-11%	11 995	20%
в т.ч. займы и кредиты	12 268	13 936	-12%	11 995	16%
Капитал и резервы	5 206	2 922	78%	2 883	1%
в т.ч. уставной капитал	2 636	2 373	11%	2 373	0%
Итого	27 221	23 968	14%	23 816	1%

Основной причиной роста краткосрочных обязательств стало увеличение кредиторской задолженности на 2 млрд. рублей или на 30%. В наибольшей степени указанная динамика обусловлена поступлением авансов от заказчика по лицензионному контракту в конце декабря 2004 года. Поступившая сумма отражена по статье «Прочие кредиторы», по итогам года ее рост составил 1,3 млрд рублей. Расчеты с основными поставщиками Корпорации производятся после получения денежных средств от покупателя. В связи с тем, что денежные средства за отгруженную продукцию поступили на счет Корпорации в конце отчетного периода, расчеты с поставщиками не были произведены до отчетной даты.

СТРУКТУРА ДОЛГА

По состоянию на 1 июля 2005 года совокупный долг Корпорации составляет 475 млн. долл. США и 2 221 млн. рублей, что составляет 552 573 267 долл. США. Корпорация «Иркут» в основном осуществляет финансирование своей деятельности за счет кредитов номинированных в долларах США, которые составляют 86% совокупного долга. Так как, портфель заказов Корпорации в основном выражен в долларах США, финансирование за счет кредитов, номинированных в долларах США существенно ограничивает возникновение валютного риска.

Рублевая составляющая кредитного портфеля в основном выражена через рублевый облигационный займ второго выпуска номиналом 1,5 млрд. рублей со сроком погашения 2 ноября 2005 года. Остальные рублевые обязательства приходятся на краткосрочные рублевые кредиты Сбербанка и МДМ-банка.

Основным кредитором Корпорации является Сбербанк, который предоставляет займы под залог имущества Корпорации, либо под залог экспортной выручки. Доля Сбербанка составляет 68% от общего портфеля, однако это не приводит к абсолютной зависимости Корпорации от его кредитной политики, т.к. Корпорация имеет возможность оперативно выйти на рынки капитала посредством дополнительной эмиссии облигаций.

Таблица 8. Основные банки кредиторы

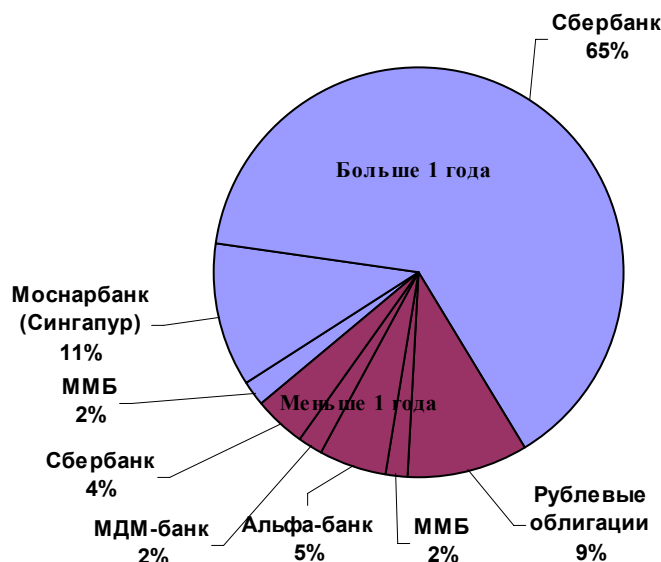
Кредитор	Валюта	Сумма	Доля
Кредиты Сбербанка	USD	378 246 766	69%
Кредиты Моснарбанка	USD	63 500 000	11%
Рублевые облигации	USD	52 395 340	9%
Кредиты Альфа-банка	USD	29 000 000	5%
Кредиты ММБ	USD	20 000 000	4%
Кредиты МДМ-банка	USD	9 431 161	2%

На данном этапе Корпорация финансируется за счет долгосрочных долларовых кредитов, которые составляют 77% от общего портфеля. Самый длинный кредит погашается в 2009 году и обеспечен валютной выручкой. Корпорация полагает, что новый выпуск рублевых облигаций номиналом 3 250 млн. рублей в основном пойдет на удлинение сроков существующих заимствований и на рефинансирование старого долга.

По состоянию на 1 июля 2005 года средняя стоимость заимствования Корпорации в валюте составила 8,5% (в 2000 году этот показатель составил 15,9%), однако продолжительность такого заимствования ограничена поставками продукции. Предположительно, что исходя из текущей рыночной ситуации, выпуск рублевых облигаций может потенциально незначительно увеличить показатель средней стоимости

заимствований, однако позволит значительно удлинить сроки заимствований и улучшить свободный денежный поток в кратко- и среднесрочной перспективе.

Диаграмма 5.
Структура долга на 1 июля 2005



КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ

По итогам 2004 года капитал Корпорации увеличился в 1.78 раза в основном из-за дополнительной эмиссии акций, так добавочный капитал Корпорации увеличился с 106 017 тыс. рублей в 2003 году до 1 316 505 тыс. рублей в 2004 году. Корпорацией дополнительно было размещено 87 894 653 акций по цене 16.78 рублей каждая. Средства, вырученные от дополнительной эмиссии акций, были направлены на покупку акций 75,45% ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева».

Значительному росту капитала Корпорации также способствовало увеличение суммы нераспределенной прибыли отчетного периода на 803 057 тыс. рублей.

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

В 2004 г. выручка Корпорации по российским стандартам бухгалтерской отчетности увеличилась по сравнению с 2003 г. на 5,5 млрд. рублей или на 42%, достигнув рекордного уровня – 18,5 млрд. рублей. Столь резкий рост продаж был связан, прежде всего, с увеличением поставок по лицензионному контракту с индийской корпорацией HAL, а также с отгрузкой заключительной партии самолетов по контракту с Министерством обороны Индии.

Таблица 9. Отдельные статьи отчета о прибылях и убытках

млн. руб.	2004 по РСБУ	2003 по РСБУ	Прирост (+/-, %)	2002 по РСБУ	Прирост (+/-, %)
Выручка	18 542	13 072	42%	17 629	-26%
Валовая прибыль	7 535	5 517	37%	6 283	-12%
Прибыль от продаж	4 524	2 785	62%	4 819	-42%
Чистая прибыль	841	103	717%	323	-68%

В 2004 году рост себестоимости продукции составил 45%, рентабельность по валовой прибыли снизилась с 42,2% в 2003 году до 40,6% в 2004. Рост себестоимости продукции в основном был вызван ростом цен на сырье и материалы (особенно титан) доля которых в общей себестоимости продукции увеличилась с 2,92% в 2002 до 6,19% в 2004 году. Также возросли затраты на оплату труда, что объясняется улучшением макроэкономической обстановки и общим ростом зарплат в России из-за существенного уровня инфляции.

Прибыль от продаж составила 4,5 млрд. рублей, против 2,8 млрд. рублей в 2003 г. В свою очередь, рентабельность по прибыли от продаж возросла на три процентных пункта, достигнув 24%. Улучшение этого показателя произошло за счет сокращения темпов роста коммерческих и управленческих расходов.

Основную долю коммерческих расходов Корпорации составляют расходы по долгосрочным контрактам с иностранными заказчиками. Общий объем этой статьи расходов определяется, как фиксированный процент от денежных средств, поступивших от покупателей. В 2003 г. Корпорация выплатила комиссионное вознаграждение, превышающее размер, установленный в контракте. В связи с этим в 2004 г. объем коммерческих расходов был уменьшен на сумму переплаты предыдущего года. Таким образом, в 2004 г. коммерческие расходы выросли по сравнению с предыдущим годом на 174 млн. рублей или на 10%, составив на отчетную дату 1,9 млрд. рублей.

Однако, показатели за первое полугодие 2005 отличаются от аналогичных показателей за 2004 года. Выручка сократилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 2,5 млрд. рублей. Снижение выручки связано с графиком отгрузки, согласованным с получателями продукции по каждому контракту. Так, в соответствии с утвержденными графиками поставок по контрактам, в 1 квартале 2004 года было отгружено больше продукции, чем в 1 квартале 2005 года.

Также возникновение убытка в первом полугодии 2005 года объясняется изменением метода учета затрат на НИОКР, которые списываются ежеквартально, в отличие от предыдущего метода учета, который позволял списывать затраты в конце учетного периода

Таблица 10. Отдельные статьи отчета о прибылях и убытках

млн. руб.	6 месяцев 2005 по РСБУ	6 месяцев 2004 по РСБУ
Выручка	2 505	3 248
Валовая прибыль	720	1 503
Прибыль от продаж	(152)	609
Чистая прибыль	(635)	(389)

Рост чистого убытка также объясняется спецификой графика поставок. Основная часть отгрузки будет осуществлена в 4 квартале 2005 года, в то время как накладные расходы были признаны в том периоде, в котором они фактически были осуществлены. Таким образом, чистый убыток вырос и составил 635 млн. руб., по сравнению с 389 млн. руб. убытка в соответствующем периоде прошлого года. Цикличность отгрузки является

специфической особенностью предприятий отрасли в целом. Корпорация полагает, что бухгалтерский убыток за первое полугодие 2005 года не является объективным отображением деятельности Корпорации и объясняется особенностями российских стандартов бухгалтерского учета, согласно которым выручка признается в момент отгрузки продукции, а накладные расходы, операционные расходы и затраты на финансирование – в момент их понесения. Что не позволяет получить из промежуточной бухгалтерской отчетности информацию о реальной рентабельности деятельности предприятия.

15. ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Краткая финансовая отчетность эмитента, составленная в соответствии с РСБУ за 2002 год

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС за 2002 г.

на 31 декабря 2002 г. Организация: Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут» Идентификационный номер налогоплательщика Вид деятельности: Производство и реализация авиационной техники Организационно-правовая форма / форма собственности: акционерное общество открытого типа Единица измерения: тыс. руб.	Форма № 1 по ОКУД	Коды
	Дата (год, месяц, число)	0710001
	по ОКПО	07504910
	ИНН	3807002509
	по ОКДП	14720
	по ОКОПФ/ОКФС	47/49
	по ОКЕИ	384/385

АКТИВ	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы (04, 05)	110	58	6 545
патенты, лицензии, товарные знаки (знаки обслуживания), иные аналогичные с перечисленными права и активы	111	-	6 545
организационные расходы	112	-	-
деловая репутация организации	113	-	-
Основные средства (01, 02, 03)	120	2 703 490	2 897 422
земельные участки и объекты природопользования	121	-	-
здания, машины и оборудование	122	2 136 150	2 207 440
Незавершенное строительство (07, 08, 16, 61)	130	264 279	663 918
Доходные вложения в материальные ценности (03)	135	-	-
имущество для передачи в лизинг	136	-	-
имущество, предоставляемое по договору проката	137	-	-
Долгосрочные финансовые вложения (06,82)	140	1 086 971	1 231 002
инвестиции в дочерние общества	141	360 774	405 786
инвестиции в зависимые общества	142	158 435	341 601
инвестиции в другие организации	143	474 732	432 048
займы, предоставленные организациям на срок более 12 месяцев	144	87 380	48 959
прочие долгосрочные финансовые вложения	145	5 650	2 608
Прочие внеоборотные активы	150	-	-
ИТОГО по разделу I	190	4 054 798	4 798 887
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	210	5 042 235	6 490 276
сырье, материалы и другие аналогичные ценности (10, 12, 13, 16)	211	1 226 015	1 836 228
животные на выращивании и откорме (11)	212	-	-
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения) (20, 21, 23, 29, 30, 36, 44)	213	3 372 018	2 708 785
готовая продукция и товары для перепродажи (16, 40, 41)	214	31 714	21 463
товары отгруженные (45)	215	-	7 086

расходы будущих периодов (31)	216	412 488	1 916 714
прочие запасы и затраты	217	-	-
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям (19)	220	600 279	1 485 976
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	3 759	8 636
покупатели и заказчики (62, 76, 82)	231	-	-
векселя к получению (62)	232	-	-
задолженность дочерних и зависимых обществ (78)	233	-	-
авансы выданные (61)	234	-	-
прочие дебиторы	235	3 759	8 636
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	5 974 327	7 635 783
покупатели и заказчики (62, 76, 82)	241	3 424 234	1 449 861
векселя к получению (62)	242	-	-
задолженность дочерних и зависимых обществ (78)	243	-	-
задолженность участников (учредителей) по взносам в уставный капитал (75)	244	-	-
авансы выданные (61)	245	2 381 122	4 873 773
прочие дебиторы	246	168 971	1 312 149
Краткосрочные финансовые вложения (56,58,82)	250	1 882 258	2 706 206
займы, предоставленные организациям на срок менее 12 месяцев	251	295 097	583 672
собственные акции, выкупленные у акционеров	252	-	-
прочие краткосрочные финансовые вложения	253	1 587 161	2 122 534
Денежные средства	260	3 670 288	690 114
касса (50)	261	376	794
расчетные счета (51)	262	3 525 240	129 211
валютные счета (52)	263	142 641	500 616
прочие денежные средства (55, 56, 57)	264	2 031	59 493
Прочие оборотные активы	270	-	-
ИТОГО по разделу II	290	17 173 146	19 016 991
БАЛАНС (сумма строк 190 + 290)	300	21 227 944	23 815 878

ПАССИВ	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал (85)	410	632 841	2 373 156
Добавочный капитал (87)	420	1 852 965	106 399
Резервный капитал (86)	430	-	10 118
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	-	-
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	-	-
Фонд социальной сферы (88)	440	-	-
Целевые финансирование и поступления (96)	450	24 520	-
Нераспределенная прибыль прошлых лет (88)	460	67 455	49 292
Непокрытый убыток прошлых лет (88)	465	-	-
Нераспределенная прибыль отчетного года (88)	470	-	344 418
Непокрытый убыток отчетного года (88)	475	-	-
ИТОГО по разделу III	490	2 577 781	2 883 383
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			

Займы и кредиты (92, 95)	510	7 062 562	11 994 932
кредиты банков, подлежащие погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты	511	7 062 562	9 828 240
займы, подлежащие погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты	512	-	2 166 692
Прочие долгосрочные обязательства	520	-	-
ИТОГО по разделу IV	590	7 062 562	11 994 932
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты (90, 94)	610	2 847 049	4 488 485
кредиты банков, подлежащие погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты	611	2 833 490	3 871 817
займы, подлежащие погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты	612	13 559	616 668
Кредиторская задолженность	620	7 423 714	3 723 272
поставщики и подрядчики (60, 76)	621	1 676 329	1 274 472
векселя к уплате (60)	622	658 645	237 795
задолженность перед дочерними и зависимыми обществами (78)	623	-	-
задолженность перед персоналом организации (70)	624	81 240	77 405
задолженность перед государственными внебюджетными фондами (69)	625	50 424	26 667
задолженность перед бюджетом (68)	626	176 194	168 417
авансы полученные (64)	627	4 771 117	1 938 516
прочие кредиторы	628	9 765	-
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов (75)	630	-	2 478
Доходы будущих периодов (83)	640	4 756	20 670
Резервы предстоящих расходов (89)	650	1 312 082	702 658
Прочие краткосрочные обязательства	660	-	-
ИТОГО по разделу V	690	11 587 601	8 937 563
БАЛАНС (сумма строк 490 + 590 + 690)	700	21 227 944	23 815 878

СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ

Наименование показателя	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
Арендованные основные средства (001)	910	8 330	31 915
в том числе по лизингу	911	-	-
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение (002)	920	2 402 349	593 276
Товары, принятые на комиссию (004)	930	85	29
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов (007)	940	-	-
Обеспечения обязательств и платежей полученные (008)	950	-	-
Обеспечения обязательств и платежей выданные (009)	960	-	-
Износ жилищного фонда (014)	970	22 612	30 490
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов (015)	980	-	-

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

за 2002 год

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство и реализация авиационной техники**

Организационно-правовая форма / форма собственности: **акционерное общество открытого типа**

Единица измерения: **тыс. руб.**

Форма № 2 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКДП

по

ОКОПФ/ОКФС

С

по ОКЕИ

Коды

0710002

07504910

3807002509

14720

47/49

384/385

по отгрузке

Наименование показателя	Код стр.	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
1	2	3	4
I. Доходы и расходы по обычным видам деятельности			
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	17 629 159	6 737 232
в том числе на экспорт	011	16 634 837	6 272 182
основная товарная продукция	012	694 563	50 976
продукция и услуги	013	299 759	414 074
суммовая разница	014	-	-
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	11 346 030	4 386 228
в том числе проданных на экспорт	021	10 384 817	4 145 065
основная товарная продукция	022	585 183	44 054
прочая продукция и услуги	023	376 030	197 109
Валовая прибыль	029	6 283 129	2 351 004
Коммерческие расходы	030	664 451	49 841
Управленческие расходы	040	799 660	612 527
Прибыль (убыток) от продаж (строки (010 - 020 - 030 - 040))	050	4 819 018	1 688 636
II. Операционные доходы и расходы			
Проценты к получению	060	93 493	9 808
Проценты к уплате	070	2 028 020	1 104 754
Доходы от участия в других организациях	080	1 363	1 360
Прочие операционные доходы	090	18 541 005	9 162 681
Прочие операционные расходы	100	18 796 710	9 306 980
III. Внереализационные доходы и расходы			
Внереализационные доходы	120	859 611	4 312 625
Внереализационные расходы	130	3 094 940	1 127 500
Прибыль (убыток) до налогообложения (строки 050 + 060 - 070 + 080 + 090 - 100 + 120 - 130)	140	394 820	3 635 876
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	150	50 307	401 111
Прибыль (убыток) от обычной деятельности	160	344 513	3 234 765
IV. Чрезвычайные доходы и расходы			
Чрезвычайные доходы	170	-	-



Чрезвычайные расходы	180	95	-
Чистая прибыль (нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода) (строки (160 + 170 – 180))	190	344 418	3 234 765
СПРАВОЧНО. Дивиденды, приходящиеся на одну акцию: по привилегированным	201	-	-
по обычным	202	-	-
Предполагаемые в следующем отчетном году суммы дивидендов, приходящиеся на одну акцию: по привилегированным	203	-	-
по обычным	204	-	-

РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ

Наименование показателя	Код стр.	За отчетный период		За аналогичный период предыдущего года	
		прибыль	убыток	прибыль	убыток
1	2	3	4	5	6
Штрафы, пени и неустойки признанные или по которым получены решения суда (арбитражного суда) об их взыскании	210	232	209	287	4 868
Прибыль (убыток) прошлых лет	220	56 307	58 863	3 789 345	78 856
Возмещение убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств	230	-	-	-	-
Курсовые разницы по операциям в иностранной валюте	240	58 700	2 280 494	253 418	-
Снижение себестоимости материально-производственных запасов на конец отчетного периода	250	-	-	-	-
Списание дебиторских и кредиторских задолженностей, по которым истек срок исковой давности	260	68	52	1 793	3 475

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА

за 2002 год

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство и реализация авиационной техники**

Организационно-правовая форма / форма собственности: **акционерное общество открытого типа**

Единица измерения: **тыс. руб.**

Форма № 3 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКДП

по

ОКОПФ/ОКФ

С

по ОКЕИ

Коды

0710003

07504910

3807002509

14720

47/49

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало года	Поступило в отчетном году	Израсходовано (использовано) в отчетном году	Остаток на конец года
1	2	3	4	5	6
I. Капитал					
Уставный (складочный) капитал	010	632 841	1 740 315	-	2 273 156
Добавочный капитал	020	1 852 965	225	1 746 791	106 399
Резервный фонд	030	-	-	-	-
-	040	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль прошлых лет – всего	050	67 455	89	18 252	49 292
в том числе	051	-	-	-	-
Выплата дивидендов	052	-	-	7 910	-
Переоценка основных фондов	053	-	89	224	-
Резервный капитал	054	-	-	10 118	-
Фонд социальной сферы	060	-	-	-	-
Целевые финансирование и поступления – всего	070	-	-	-	-
-	080	-	-	-	-
Итого по разделу I	079	2 553 261	1 740 629	1 765 043	2 528 847
II. Резервы предстоящих расходов – всего	080				
в том числе резерв на гарант .ремонт	081	1 312 082	190 043	799 467	702 658
Резерв на выплату вознаграждения	082	-	40 000	40 000	-
Итого по разделу II	089	1 312 082	262 136	871 560	702 658
III. Оценочные резервы - всего	090				
в том числе резерв по сомнительным долгам	092	-	300 224	-	300 224
Итого по разделу III	099	-	300 224	-	300 224

Наименование показателя		За отчетный год	За предыдущий год
Величина капитала на начало отчетного периода	100	2 553 261	936 227



Увеличение капитала – всего	110	1 740 629	58 683
в том числе:	111	-	-
за счет дополнительного выпуска акций			
за счет переоценки активов	112	-	-
за счет прироста имущества	113	-	-
за счет реорганизации юридического лица (слияние, присоединение)	114	-	-
за счет доходов, которые в соответствии с правилами бухгалтерского учета и отчетности относятся непосредственно на увеличение капитала	115	1 740 629	58 683
Уменьшение капитала – всего	120	1 765 043	50 779
в том числе:	121	-	-
за счет уменьшения номинала акций			
за счет уменьшения количества акций	122	-	-
за счет реорганизации юридического лица (разделение, выделение)	123	-	-
за счет расходов, которые в соответствии с правилами бухгалтерского учета и отчетности относятся непосредственно на уменьшение капитала	124	1 765 043	50 779
Величина капитала на конец отчетного периода	130	2 528 847	944 131

СПРАВКИ

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало года		Остаток на конец года	
1	2	3		4	
1) Чистые активы	150	1 957 738		1 420 555	
		Из бюджета		Из внебюджетных фондов	
		за отчетный год	за предыдущий год	за отчетный год	за предыдущий год
		3	4	5	6
2) Получено на:					
расходы по обычным видам деятельности – всего	160	663	606	2 234	19 556
в том числе прочие	161	23	6	10	10
МОБ резервы	162	640	600	-	-
Капитальные вложения во внеоборотные активы	170	-	-	2 224	19 446
в т.ч. дол. участ. в строительстве	171	-	-	2 224	19 446

ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

за 2002 год

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство и реализация авиационной техники**

Организационно-правовая форма / форма собственности:
акционерное общество открытого типа

Единица измерения: **тыс. Руб.**

Форма № 4 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКДП

по

ОКОПФ/ОКФ

С

По ОКЕИ

Коды
0710004
07504910
3807002509
14720
47/49

Наименование показателя	Код стр.	Сумма	Из нее		
			по текущей деятельности	по инв. Деятельности	по финан. Деятельности
1	2	3	4	5	6
1. Остаток денежных средств на начало года	010	3 670 288	х	х	х
2. Поступило денежных средств – всего	020	50 387 760	31 966 167	54 734	18 366 859
в том числе:					
выручка от продажи товаров, продукции, работ и услуг	030	8 348 457	8 348 457	х	-
выручка от продажи основных средств и иного имущества	040	18 426 535	28 857	30 819	18 366 859
авансы, полученные от покупателей (заказчиков)	050	1 984 359	1 984 359	х	-
бюджетные ассигнования и иное целевое финансирование	060	809	809	-	-
безвозмездно	070	-	-	-	-
кредиты полученные	080	11 026 866	11 026 866	-	-
займы полученные	085	5 882 341	5 882 341	-	-
дивиденды, проценты по финансовым вложениям	090	23 915	х	23 915	471
Прочие поступления	110	4 694 478	4 694 478	-	-
3. Направлено денежных средств – всего	120	53 367 934	45 639 487	397 575	5 677 694
в том числе:					
на оплату приобретенных товаров, работ, услуг	130	15 027 938	15 027 938	-	-
на оплату труда	140	1 073 110	х	х	х
отчисления в государственные внебюджетные фонды	150	425 189	х	х	х
на выдачу подотчетных сумм	160	85 422	85 422	-	-
на выдачу авансов	170	3 267 156	3 267 156	-	-
на оплату долевого участия в строительстве	180	-	х	-	х
на оплату машин, оборудования и транспортных средств	190	397 575	х	397 575	х
на финансовые вложения	200	5 677 694	-	-	5 677 694

на выплату дивидендов, процентов по ценным бумагам	210	154 879	x	-	-
на расчеты с бюджетом	220	611 169	611 169	x	-
на оплату процентов и основной суммы по полученным кредитам, займам	230	13 255 520	13 255 520	-	-
Прочие выплаты, перечисления и т.п.	250	13 392 282	13 392 282	-	-
4. Остаток денежных средств на конец отчетного периода	260	690 114	x	x	x

Справочно: Из строки 020 поступило по наличному расчету (кроме данных по строке 100) – всего	270	61 161
в том числе по расчетам:		
с юридическими лицами	280	3 386
с физическими лицами	290	57 775
из них с применением:		
контрольно – кассовых аппаратов	291	57 775
бланков строгой отчетности	292	-
Наличные денежные средства:		
поступило из банка в кассу организации	295	1 181 280
сдано в банк из кассы организации	296	137 490

ПРИЛОЖЕНИЕ К БУХГАЛТЕРСКОМУ БАЛАНСУ

за **2002** год

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство и реализация авиационной техники**

Организационно-правовая форма / форма собственности:
акционерное общество открытого типа

Единица измерения: **тыс. Руб.**

Форма № 5 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКДП

по

ОКОПФ/ОКФ

С

По ОКЕИ

Коды
0710005
07504910
3807002509
14720
47/49

ДВИЖЕНИЕ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало отчетного года	Получено	Погашено	Остаток на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
Долгосрочные кредиты	110	7 062 562	9 650 718	6 885 040	9 828 240
в том числе не погашенные в срок	111	-	-	-	-
Долгосрочные займы	120	-	2 668 618	501 926	2 166 692
в том числе не погашенные в срок	121	-	-	-	-
Краткосрочные кредиты	130	2 833 490	10 533 436	9 515 109	3 871 817
в том числе не погашенные в срок	131	-	-	-	-



Краткосрочные займы	140	13 559	3 213 723	2 610 614	616 668
в том числе не погашенные в срок	141	-	-	-	-

ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало отчетного года	Возникло обязательств в	Погашено обязательств в	Остаток на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
Дебиторская задолженность:					
краткосрочная	210	5 974 327	85 743 820	84 082 364	7 635 783
в том числе просроченная	211	-	-	-	-
из нее длительностью свыше 3 месяцев	212	3 188 539	4 125 155	3 461 944	3 851 750
долгосрочная	220	3 759	25 610	20 733	8 636
в том числе просроченная	221	-	-	-	-
из нее длительностью свыше 3 месяцев	222	-	-	-	-
из стр. 220 задолженность, платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты	223	-	-	-	-
Кредиторская задолженность:					
краткосрочная	230	7 423 714	74 046 112	70 345 670	3 723 272
в том числе просроченная	231	-	-	-	-
из нее длительностью свыше 3 месяцев	232	2 210 516	4 170 525	3 245 641	1 285 632
долгосрочная	240	-	-	-	-
в том числе просроченная	241	-	-	-	-
из нее длительностью свыше 3 месяцев	242	-	-	-	-
из стр. 240 задолженность, платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты	243	-	-	-	-
Обеспечения:					
полученные	250	-	-	-	-
в том числе от третьих лиц	251	-	-	-	-
выданные	260	-	-	-	-
в том числе третьим лицам	261	-	-	-	-

СПРАВКИ К РАЗДЕЛУ 2

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало отчетного года	Возникло обязательств в	Погашено обязательств в	Остаток на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
1) Движение векселей					
Векселя выданные	262	658 645	1 137 800	1 558 650	237 795
в том числе просроченные	263	-	-	-	-
Векселя полученные	264	-	-	-	-
в том числе просроченные	265	-	-	-	-
2) Дебиторская	266	-	-	-	-

задолженность по поставлен. Продукции (работам, услугам) по фактической себестоимости					
--	--	--	--	--	--

3) Перечень организаций-дебиторов, имеющих наибольшую задолженность

Наименование организации	Код стр.	Остаток на конец отчетного года	
		всего	в том числе длительностью свыше 3 месяцев
1	2	3	4
Таганрог ЗАО «БЕТА ИР»	270	21 839	-
Москва ЗАО «Профит Стокс»	271	13 000	-
Таганрог «ТНТК им.Бериева»	272	18 601	-
Иркутск Сибэнергострой	273	5 804	-
Москва ЗАО Техсервисавиа	274	1 641	-
Иркутск Техцентр ВСЖД	275	3 808	-
Москва ЗАО Эквант	276	3 581	-
Иркутск ОАО Иркутск- Энерго	277	3 961	-
Иркутск доверительное управление Муниципального хозяйства	278	21 557	-

4) Перечень организаций-кредиторов, имеющих наибольшую задолженность

Наименование организации	Код стр.	Остаток на конец отчетного года	
		всего	в том числе длительностью свыше 3 месяцев
1	2	3	4
Иркутск ООО Сибэнергомонтаж	280	7 125	-
Москва ЗАО Ингосстрах	281	11 669	-
Иркутск ооо фирма АНТИ ВЭМ	282	2 497	-
Иркутск ООО Берта	283	1 386	-
Жуковский АНТК им.Туполева	284	4 875	-
Иркутск ООО Берта	285	1 386	-
Иркутск ООО Промстройпроект	286	1 662	-
Ангарск ООО СТК Ирк.регионстрой	287	1 149	-
Ангарск СПАО АУС	288	1 037	-
Иркутск ИМУП ПУ ВКХ	289	2 182	-

3. АМОТИЗИРУЕМОЕ ИМУЩЕСТВО

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало отчетного года	Поступило (введено)	Выбыло	Остаток на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
I. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ					

Права на объекты интеллектуальной (промышленной) собственности	310	393	13 951	145	14 199
в том числе права, возникающие: из авторских и иных договоров на произведения науки, литературы, искусства и объекты смежных прав, на программы ЭВМ, базы данных и др.	311	387	13 941	144	14 184
из патентов на изобретения, промышленные образцы, селекционные достижения, из свидетельств на полезные модели, товарные знаки и знаки обслуживания или лицензионных договоров на их использование	312	6	10	1	15
из прав на ноу-хау	313	-	-	-	-
Права на пользование обособленными природными объектами	320	-	-	-	-
Реорганизационные расходы	330	-	-	-	-
Деловая репутация организации	340	-	-	-	-
Прочие	349	-	-	-	-
Итого (сумма строк 310 + 320 + 330 + 340 + 349)	350	393	13 951	145	14 199
II. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА					
Земельные участки и объекты природопользования	360	-	-	-	-
Здания	361	1 313 348	12 407	6 804	1 318 951
Сооружения	362	720 988	164	879	720 273
Машины и оборудование	363	1 857 172	315 272	26 159	2 146 285
Транспортные средства	364	123 392	82 303	1 628	204 067
Производственный и хозяйственный инвентарь	365	37 923	42 902	47 247	33 578
Рабочий скот	366	-	-	-	-
Продуктивный скот	367	-	-	-	-
Многолетние насаждения	368	-	-	-	-
Другие виды основных средств	369	1 096 727	13 544	17 376	1 092 895
Итого (сумма строк 360 – 369)	370	5 149 550	466 592	100 093	5 516 049
в том числе: производственные	371	4 052 823	453 048	82 717	4 423 154
непроизводственные	372	1 096 727	13 544	17 376	1 092 895
III. ДОХОДНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ В МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЦЕННОСТИ					
Имущество для передачи в лизинг	381	-	-	-	-
Имущество, предоставляемое по договору проката	382	-	-	-	-

Прочие	383	-	-	-	-
Итого (сумма строк 381 – 383)	385	-	-	-	-

СПРАВКА К РАЗДЕЛУ 3

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало отчетного года	Остаток на конец отчетного года
1	2	3	4
Из строки 371, графы 3 и 6: передано в аренду – всего	387	31 062	30 698
в том числе: здания	388	21 559	21 194
сооружения	389	7 418	7 418
	390	-	-
	391	-	-
переведено на консервацию	392	-	-
Амортизация амортизируемого имущества:			
нематериальных активов	393	335	7 654
основных средств – всего	394	2 446 060	2 618 627
в том числе: зданий и сооружений	395	829 731	858 570
машин, оборудования, транспортных средств	396	980 166	1 109 264
Других	397	636 163	650 793
доходных вложений в материальные ценности	398	-	-
Справочно: Результат по индексации в связи с переоценкой основных средств:			
первоначальной (восстановительной) стоимости	401	3 110 966	
амортизации	402	1 549 942	
Имущество, находящееся в залоге	403	-	-
Стоимость амортизируемого имущества, по которому амортизация не начисляется – всего	404	198 948	192 300
в том числе: нематериальных активов	405	6	15
основных средств	406	198 942	192 285

4. Движение средств финансирования долгосрочных инвестиций и финансовых вложений

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало отчетного года	Начислено (образовано)	Использовано	Остаток на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
Собственные средства организации – всего	410	-	217 683	217 683	-
в том числе:					
прибыль, оставшаяся в распоряжении организации	411	-	-	-	-
амортизация основных средств	412	-	217 683	217 683	-

Привлеченные средства – всего	420	18 577	245 049	248 909	14 717
в том числе:					
кредиты банков	421	-	-	-	-
заемные средства других организаций	422	-	-	-	-
долевое участие в строительстве	423	18 577	2 224	6 084	14 717
из бюджета	424	-	-	-	-
из внебюджетных фондов	425	-	-	-	-
Прочие	426	-	242 825	242 825	-
Всего собственных и привлеченных средств (сумма строк 410 и 420)	430	18 577	462 732	466 592	14 717
Справочно:					
Незавершенное строительство	440	161 996	238 151	101 361	298 786
Инвестиции в дочерние общества	450	360 774	45 012	-	405 786
Инвестиции в зависимые общества	460	158 435	183 166	-	341 601

5. ФИНАНСОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ

Наименование показателя	Код стр.	Долгосрочные		Краткосрочные	
		на начало отчетного года	на конец отчетного года	на начало отчетного года	на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
Паи и акции других организаций	510	933 041	1 169 435	-	-
Облигации и другие долговые обязательства	520	5 650	2 608	-	-
Предоставленные займы	530	87 380	48 959	295 097	583 672
Прочие	540	-	-	1 587 161	2 122 534
Справочно: По рыночной стоимости облигации и другие ценные бумаги	550	-	-	-	-

6. РАСХОДЫ ПО ОБЫЧНЫМ ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Наименование показателя	Код стр.	За отчет. Год	За пред. Год
1	2	3	4
Материальные затраты	610	8 037 273	4 768 626
в т.ч. сырье и материалы	611	475 522	308 444
покупка комплект изд.	612	7 264 967	4 213 199
Прочие	613	296 784	246 983
Затраты на оплату труда	620	1 389 295	940 425
Отчисления на социальные нужды	630	456 644	362 715
Амортизация	640	218 357	41 442
Прочие затраты	650	2 422 411	1 706 057
Итого по элементам затрат	660	12 523 980	7 819 265
Изменение остатков (прирост [+], уменьшение [-]):	670	350 272	2 108 847
незавершенного производства			
расходов будущих периодов	680	1 511 087	219 539
резервов предстоящих расходов	690	477 871	1 176 212

7. СОЦИАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Наименование показателя	Код	Причисляет	Израсходова	Перечисле
-------------------------	-----	------------	-------------	-----------

	стр.	ся по расчету	но	но в фонды
1	2	3	4	5
Отчисления в государственные внебюджетные фонды:				
В Фонд социального страхования	710	46 696	44 688	2 008
В Пенсионный фонд	720	334 302	-	334 302
В Фонд занятости	730	-	-	-
на медицинское страхование	740	42 600	-	42 600
Отчисление в негосударственные пенсионные фонды	750	106	x	-
Отчисление в негосударственные пенсионные фонды	750			
Страховые взносы по договорам добровольного страхования пенсий	755	-		
Среднесписочная численность работников	760	15 545		
Денежные выплаты и поощрения, не связанные с производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг	770	14 381		
Доходы по акциям и вкладам в имущество организации	780	-		

16. ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Краткая финансовая отчетность эмитента, составленная в соответствии с РСБУ за 2003 год

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС за 2003 г.

на 31 декабря 2003г.

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности:

Организационно-правовая форма / форма собственности:

акционерное общество открытого типа

Единица измерения: **тыс. руб. / ~~млн. руб.~~ (ненужное зачеркнуть)**

Местонахождение(адрес): 129626 Москва, ул. Новоалексеевская д.13, стр.1

Форма № 1 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКВЭД

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды

0710001

07504910

3807002509

35.30.3

47

41

384/385

Дата отправки
(принятия)

АКТИВ	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	110	6 545	1 384 439
Основные средства	120	2 897 422	3 547 131
Незавершенное строительство	130	663 918	1 142 522
Доходные вложения в материальные ценности	135	-	-
Долгосрочные финансовые вложения	140	1 231 002	1 016 865
Отложенные налоговые активы	145	332 672	206 078
Прочие внеоборотные активы	150	-	-
ИТОГО по разделу I	190	5 131 559	7 297 035
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	210	6 490 276	5 912 621
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	1 836 228	960 396
животные на выращивании и откорме	212	-	-
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	213	2 708 785	3 528 389
готовая продукция и товары для перепродажи	214	21 463	95 162
товары отгруженные	215	7 086	360 858
расходы будущих периодов	216	1 916 714	967 816
прочие запасы и затраты	217	-	-
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	1 485 976	2 405 967
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	8 636	12 418
покупатели и заказчики	231	-	-
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	7 635 783	6 917 783
покупатели и заказчики	241	1 449 861	3 001 431
Краткосрочные финансовые вложения	250	2 706 206	1 051 174
Денежные средства	260	690 114	370 817
Прочие оборотные активы	270	-	-
ИТОГО по разделу II	290	19 016 991	16 670 780
БАЛАНС	300	24 148 550	23 967 815
ПАССИВ	Код	На начало	На конец



	стр.	отчетного периода	отчетного периода
1	2	3	4
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	410	2 373 156	2 373 156
Собственные акции выкупленные у акционеров	411		
Добавочный капитал	420	106 399	106 017
Резервный капитал	430	10 118	27 339
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	-	-
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	372 834	415 644
ИТОГО по разделу III	490	2 862 507	2 922 156
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	510	11 994 932	13 935 720
Отложенные налоговые обязательства	515	353 548	435 404
Прочие долгосрочные обязательства	520	-	-
ИТОГО по разделу IV	590	12 348 480	14 371 124
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	610	4 488 485	142 886
Кредиторская задолженность	620	3 723 272	6 441 977
поставщики и подрядчики	621	3 450 783	6 210 043
задолженность перед персоналом организации	622	77 405	85 166
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	26 667	22 184
задолженность по налогам и сборам	624	168 417	41 325
прочие кредиторы	625	-	83 259
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	630	2 478	3 460
Доходы будущих периодов	640	20 670	5 953
Резервы предстоящих расходов	650	702 658	80 259
Прочие краткосрочные обязательства	660	-	-
ИТОГО по разделу V	690	8 937 563	6 674 535
БАЛАНС	700	24 148 550	23 967 815

СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ

Наименование показателя	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
Арендованные основные средства (001)	910	31 915	32 416
в том числе по лизингу	911	-	-
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	593 276	6 425
Товары, принятые на комиссию	930	29	
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	-	-
Обеспечения обязательств и платежей полученные (008)	950	-	-
Обеспечения обязательств и платежей выданные (009)	960	-	-
Износ жилищного фонда (014)	970	30 490	32 181
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов (015)	980	-	-
Нематериальные активы, полученные в пользование	990		

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

На 31 декабря 2003 г.

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности:

Организационно-правовая форма / форма собственности:

Единица измерения: **тыс. руб.**

Местонахождение (адрес): 129626 Москва, ул. Новоалексеевская
д.13, стр.1

Форма № 2 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКВЭД

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды

0710002

07504910

3807002509

35.30.3

47

41

384/385

по отгрузке

Наименование показателя	Код стр.	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
1	2	3	4
I. Доходы и расходы по обычным видам деятельности			
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	13 072 236	17 629 159
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(7 552 694)	(11 346 030)
Валовая прибыль	029	5 519 542	6 283 129
Коммерческие расходы	030	(1 759 642)	(664 451)
Управленческие расходы	040	(975 081)	(799 660)
Прибыль (убыток) от продаж (строки (010 - 020 - 030 - 040))	050	2 784 819	4 819 018
II. Прочие доходы и расходы			
Проценты к получению	060	177 625	93 493
Проценты к уплате	070	(1 993 460)	(2 028 020)
Доходы от участия в других организациях	080	2 560	1 363
Прочие операционные доходы	090	14 082 803	18 541 005
Прочие операционные расходы	100	(14 380 118)	(18 796 710)
Внереализационные доходы	120	1 964 443	859 611
Внереализационные расходы	130	(2 311 448)	(3 095 035)
III. Прибыль (убыток) до налогообложения		327 224	394 725
Отложенные налоговые активы	141	(126 594)	332 672
Отложенные налоговые обязательства	142	(81 856)	(353 548)
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	150	26 456	(50 307)
Пени, штрафы в бюджет		(14 386)	
Чрезвычайные доходы		-	-
Чрезвычайные расходы		-	(95)
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода		130 844	323 447
Справочно:	200	103 460	
Постоянные налоговые обязательства(активы)			
Базовая прибыль (убыток) на акцию			
Раздвоенная прибыль (убыток) на акцию			

РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ

Наименование показателя	Код стр.	За отчетный период		За аналогичный период предыдущего года	
		прибыль	убыток	прибыль	убыток
1	2	3	4	5	6
Штрафы, пени и неустойки признанные или по которым получены решения суда (арбитражного суда) об их взыскании	210	43	58 493	232	209
Прибыль (убыток) прошлых лет	220	13 821	- 499 371	56 307	58 863
Возмещение убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств	230	-	-	-	-
Курсовые разницы по операциям в иностранной валюте	240	840 897	2 381 439	58 700	2 280 484
Снижение себестоимости материально-производственных запасов на конец отчетного периода	250	x		x	
Списание дебиторских и кредиторских задолженностей, по которым истек срок исковой давности	260	698	7 073	68	52

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА

На 31 декабря 2003 г.

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности:

Организационно-правовая форма / форма собственности:

Единица измерения: **тыс. руб.**

Местонахождение (адрес): 129626 Москва, ул. Новоалексеевская д.13, стр.1

Форма № 3 по ОКУД
Дата (год, месяц, число)

ИНН
по ОКВЭД

по
ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды		
0710003		
3807002509		
35.30.3		
47		41
384/385		

I. Изменения капитала						
наименование	код	капитал	капитал	капитал	ленная прибыль (непокрытый убыток)	
1	2	3	4	5	6	7
Остаток на 31 декабря года, предшествующего предыдущему		632 841	107 118		67 455	807 414
200 г. (предыдущий год)						
Изменения в учетной политике		x	x	x		
Результат от переоценки объектов основных средств		x	1 745 847	x		1 745 847
		x				
Остаток на 1 января предыдущего года		632 841	1 852 965		67 455	2 553 261
Результат от пересчета иностранных валют		x		x	x	
Чистая прибыль		x	x	x	344 418	344 418
Дивиденды		x	x	x	(7 910)	(7 910)



Отчисления в резервный фонд	110	x	x	10 118	(10 118)	0
Увеличение величины капитала за счет:						
дополнительного выпуска акций	121		x	x	x	
увеличения номинальной стоимости акций	122	1 740 315	x	x	x	1 740 315
реорганизации юридического Лица	123		x	x		
Уменьшение величины капитала за счет:						
Уменьшения номинала акций	131	()	x	x	x	()
Уменьшения количества акций	132	()	x	x	x	()
реорганизации юридического Лица	133	()	x	x	()	()
Переоценка основных средств			(6 251)			(6 251)
Увеличение УК			(1 740 315)			(1 740 315)
Остаток на 31 декабря предыдущего года		2 373 156	106 399	10 118	393 845	2 883 518
2003 г. (отчетный год)						
Изменения в учетной политике		x	x	x	(20 876)	(20 876)
Результат от переоценки объектов основных средств		x		x	(135)	(135)
		x				
Остаток на 1 января отчетного Года	100	2 373 156	106 399	10 118	372 834	2 862 507
Результат от пересчета иностранных валют		x		x	x	
Чистая прибыль		x	x	x	130 844	130 844
Дивиденды		x	x	x	(71 195)	(71 195)

Форма 0710003

Показатель		Уставный капитал	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
наименование	код					
1	2	3	4	5	6	7
Отчисления в резервный фонд		x	x	17221	(17221)	
Увеличение величины капитала за счет:						
дополнительного выпуска акций			x	x	x	
увеличения номинальной стоимости акций			x	x	x	
реорганизации юридического Лица			x	x		
Выбытие основных средств			(382)		382	
Уменьшение величины капитала за счет:						
уменьшения номинала акций		()	x	x	x	()



уменьшения количества акций		()	x	x	x	()
реорганизации юридического Лица		()	x	x	()	()
Остаток на 31 декабря отчетного Года	110	2 373 156	106 017	27 339	415 644	2 922 156

II. Резервы

Показатель		Остаток	Поступило	Использо- вано	Остаток
Наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Резервы, образованные в соответствии с законодательством:					
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года				()	
данные отчетного года				()	
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года				()	
данные отчетного года				()	
Резервы, образованные в соответствии с учредительными документами:					
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года				()	
данные отчетного года				()	
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года				()	
данные отчетного года				()	
Оценочные резервы:					
Резерв по сомнительным долгам					
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года			300 224	()	300 224
данные отчетного года		300 224	31 575	(300 224)	31 575
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года				()	
данные отчетного года				()	
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года				()	
данные отчетного года				()	
Резервы предстоящих расходов:					
Резерв на выплату 13-й з/п					
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года			72 093	(72 093)	
данные отчетного года				()	
Гарант. ремонт и гарант. обслуживание					
<i>(наименование резерва)</i>					
данные предыдущего года		1 312 082	158 692	(768 116)	702 658

данные отчетного года		702 658	125 472	(747 871)	80 259
-----------------------	--	---------	---------	-----------	--------

Справки

Показатель		Остаток на начало отчетного года		Остаток на конец отчетного периода	
Наименование	код				
1	2	3		4	
1) Чистые активы	200	2 883 177		2 928 109	
		Из бюджета		Из внебюджетных фондов	
		за отчетный год	за предыду- щий год	за отчетный год	за предыду- щий год
		3	4	5	6
2) Получено на: расходы по обычным видам Деятельности — всего	210	600	640		
в том числе:					
МОБ резервы		600	640		
Капитальные вложения во внеоборотные активы	220				
в том числе:					

ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

за год 2003 г.

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство и реализация авиационной техники**

Организационно-правовая форма / форма собственности:
акционерное общество открытого типа

Единица измерения: **тыс. руб.**

Форма № 4 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКДП

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды		
0710004		
07504910		
3807002509		
14720		
14720		

Показатель		За отчетный год	За аналогичный период преды- дущего года
наименование	код		
1	2	3	4
Остаток денежных средств на начало отчетного года		690 114	3 670 288
Движение денежных средств по текущей деятельности			
Средства, полученные от покупателей, заказчиков		8 447 994	8 377 314
		1 504 064	1 984 359
		1 172 179	152
Прочие доходы		13 405 427	17 113 144
Денежные средства, направленные:			



на оплату приобретенных товаров, услуг, сырья и иных оборотных активов	150	(7 727 782)	(17 756 689)
на оплату труда	160	(1 232 696)	(1 073 110)
на выплату дивидендов, процентов	170	(1 959 970)	(2 028 020)
на расчеты по налогам и сборам	180	(799 390)	(611 169)
		(52 092)	(85 422)
		(12 960 520)	(13 392 282)
на прочие расходы		(373 926)	(484 321)
Чистые денежные средства от текущей деятельности		(576 712)	(7 956 044)
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности			
Выручка от продажи объектов основных средств и иных внеоборотных активов	210	51 051	30 819
Выручка от продажи ценных бумаг и иных финансовых вложений	220	4 216 347	5 082 521
Полученные дивиденды	230	2 560	1 363
Полученные проценты	240	177 624	93 493
Поступления от погашения займов, предоставленных другим организациям	250	606 715	795 388
Приобретение дочерних организаций	280	()	()
Приобретение объектов основных средств, доходных вложений в материальные ценности и нематериальных активов	290	()	()
Приобретение ценных бумаг и иных финансовых вложений	300	(2 712 388)	(5 677 694)
Займы, предоставленные другим организациям	310	(548 773)	(1 083 141)
Чистые денежные средства от инвестиционной Деятельности	340	1 793 136	(757 251)

1	2	3	4
Движение денежных средств по финансовой деятельности			
Поступления от эмиссии акций или иных долевых Бумаг			
Поступления от займов и кредитов, предоставленных другими организациями		12 558 697	16 909 207
Погашение займов и кредитов (без процентов)		(14 094 418)	(11 176 086)
Погашение обязательств по финансовой аренде		()	()
		()	()
		()	()
Чистые денежные средства от финансовой Деятельности		(1 535 721)	5 733 121

Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов		(319 297)	(2 980 174)
Остаток денежных средств на конец отчетного Периода		370 817	690 114
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю			

Приложение к бухгалтерскому балансу

за год **2003 г.**

Организация: **Открытое акционерное общество «Научно-производственная Корпорация «Иркут»**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство и реализация авиационной техники**

Организационно-правовая форма / форма собственности:

акционерное общество открытого типа

Единица измерения: **тыс. руб.**

Нематериальные активы

Форма № 5 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКДП

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды		
0710005		
07504910		
3807002509		
14720		
14720		

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного периода
Наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Объекты интеллектуальной собственности (исключительные права на результаты интеллектуальной собственности)	010	14 199	974 601	(433)	988 367
в том числе:					
у патентообладателя на изобретение, промышленный образец, полезную модель	011		974 601	()	974 601
у правообладателя на программы ЭВМ, базы данных	012	14 184		(433)	13 751
у правообладателя на топологии интегральных микросхем	013			()	
у владельца на товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товаров	014	15		()	15
у патентообладателя на селекционные достижения	015			()	
Организационные расходы	020			()	
Деловая репутация организации	030			()	
				()	
Прочие	040			()	
Показатель			На начало отчетного года	На конец отчетного периода	
наименование		код			
1		2	3	4	
Амортизация нематериальных активов — всего		050			
В том числе:					
			7 654	79 523	



--	--	--	--

Основные средства

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного периода
Наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Здания		1 892 608	118 382	(78 392)	1 932 598
Сооружения и передаточные Устройства		1 177 833	9 917	(22 226)	1 165 524
Машины и оборудование		2 151 062	705 826	(34 316)	2 822 572
Транспортные средства		188 996	23 226	(6 780)	205 442
Производственный и хозяйственный инвентарь		85 303	23 156	(5 621)	102 838
Рабочий скот				()	
Продуктивный скот				()	
Многолетние насаждения				()	
Другие виды основных средств				()	
Земельные участки и объекты природопользования			127 807	()	127 807
Капитальные вложения на коренное улучшение земель				()	
Итого		5 495 802	1 008 314	(147 335)	6 356 781

Показатель		На начало отчетного года	На конец отчетного периода
Наименование	код		
1	2	3	4
Амортизация основных средств — всего	140	2 598 380	2 809 650
в том числе:			
зданий и сооружений		858 570	1 445 091
машин, оборудования, транспортных средств		1 089 017	1 334 197
Других		650 793	30 362
Передано в аренду объектов основных средств —			
Всего		30 697	61 393
в том числе:			
Здания		21 193	23 307
Сооружения		7 610	17 361
машины и оборудование		1 759	882
транспортные средства		135	19 843
Переведено объектов основных средств на Консервацию			
Получено объектов основных средств в аренду — всего		31 915	32 416
в том числе:			
выч. Техника		31 915	31 915
Оборудование			501
Объекты недвижимости, принятые в эксплуатацию и находящиеся в процессе государственной регистрации			
	код	На начало	На начало предыдущего

СПРАВОЧНО.		отчетного года	дущего года
	2	3	4
Результат от переоценки объектов основных средств:			
первоначальной (восстановительной) стоимости	171		
Амортизации	172		
	код	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
	2	3	4
Изменение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции, частичной ликвидации			
СПРАВОЧНО.		отчетного года	дущего года

Доходные вложения в материальные ценности

Показатель		Наличие на начало отчет- ного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчет- ного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Имущество для передачи в лизинг				()	
Имущество, предоставляемое по договору проката				()	
				()	
Прочие				()	
Итого				()	
	код	На начало от- четного периода	На конец отчет- ного периода		
1	2	3	4		
Амортизация доходных вложений в материальные ценности					

Расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы

Виды работ		Наличие на начало отчет- ного года	Поступило	Списано	Наличие на конец отчет- ного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Всего	310		3 241 270	(2 462 634)	778 636
в том числе:					
расходы используемые в пр-ве			1 955 626	(1 480 030)	475 596
вложения в НИОКР			1 285 644	(982 604)	303 040
				()	
СПРАВОЧНО.			код	На начало от- четного года	На конец от- четного года
			2	3	4
			320		
Сумма расходов по незаконченным научно-исследователь- ским, опытно-конструкторским и технологическим работам			код	За отчетный период	За аналогичный период преды- дущего года
			2	3	4
Сумма не давших положительных результатов расходов по на-					

учно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам, отнесенных на внебюджетные расходы

Расходы на освоение природных ресурсов

Показатель		Остаток на начало отчетного периода	Поступило	Списано	Остаток на конец отчетного периода
Наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Расходы на освоение природных ресурсов — всего	410			0	
в том числе:				0	
СПРАВОЧНО. Сумма расходов по участкам недр, незаконченным поиском и оценкой месторождений, разведкой и (или) гидрогеологическими изысканиями и прочими аналогичными работами Сумма расходов на освоение природных ресурсов, отнесенных в отчетном периоде на внебюджетные расходы как безрезультатные			код	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
			2	3	4

Финансовые вложения

Показатель		Долгосрочные		Краткосрочные	
Наименование	код	на начало отчетного года	на конец отчетного периода	на начало отчетного года	на конец отчетного периода
1	2	3	4	5	6
Вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций — Всего	510	1 179 435	1 012 216		
В том числе дочерних и зависимых хозяйственных обществ	511	747 387	760 236		
Государственные и муниципальные ценные бумаги	515		4 400		
Ценные бумаги других организаций — всего	520	2 608	435	2 122 534	526 643
В том числе долговые ценные бумаги (облигации, векселя)	521	2 608	435	2 122 534	526 643
Предоставленные займы	525	48 959	10 814	583 672	524 531
Депозитные вклады	530				
Прочие	535	1 231 002	1 016 865	2 706 206	1 051 174
Итого	540				
Из общей суммы финансовых вложений, имеющие текущую рыночную стоимость:					
Вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций — Всего	550				
В том числе дочерних и зависимых хозяйственных обществ	551				
Государственные и муниципальные					

ные ценные бумаги	555				
Ценные бумаги других организаций — всего	560	72 867	5 753		
в том числе долговые ценные бумаги (облигации, векселя)	561				
Прочие	565				
Итого	570	72 867	5 753		
СПРАВОЧНО.					
По финансовым вложениям, имеющим текущую рыночную стоимость, изменение стоимости в результате корректировки оценки	580		(67 114)		
По долговым ценным бумагам разница между первоначальной стоимостью и номинальной стоимостью отнесена на финансовый результат отчетного периода	590				

Дебиторская и кредиторская задолженность

Показатель		Остаток на начало отчетного года	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Дебиторская задолженность:			
краткосрочная — всего		7 635 783	6 917 783
в том числе:			
расчеты с покупателями и заказчиками		1 449 861	3 001 431
авансы выданные		4 873 773	2 852 451
прочая		1 312 149	1 063 901
долгосрочная — всего		8 636	12 418
в том числе:			
расчеты с покупателями и заказчиками			
авансы выданные			
прочая		8 636	12 418
Итого		7 644 419	6 930 201
Кредиторская задолженность:			
краткосрочная — всего		8 211 757	6 584 863
в том числе:			
расчеты с поставщиками и подрядчиками		3 450 783	6 210 043
авансы полученные			
расчеты по налогам и сборам		195 084	63 509
кредиты		3 871 817	140 591
займы		616 668	2 295
прочая		77 405	168 425
долгосрочная — всего		11 994 932	13 935 720
в том числе:			
кредиты		9 828 240	12 185 111
займы		2 166 692	1 750 609
Итого		20 206 689	20 520 583

Расходы по обычным видам деятельности (по элементам затрат)

Показатель		За отчетный год	За предыдущий год
наименование	код		
1	2	3	4
Материальные затраты	710	5 887 258	8 037 273
Затраты на оплату труда	720	1 483 300	1 389 295
Отчисления на социальные нужды	730	479 551	456 644
Амортизация	740	289 209	218 357
Прочие затраты	750	3 382 378	2 422 411
Итого по элементам затрат	760	11 521 696	12 523 980
Изменение остатков (прирост [+], уменьшение [-]):			
незавершенного производства	765	819 604	(663 233)
расходов будущих периодов	766	(948 898)	1 504 226
резерв предстоящих расходов	767	(622 399)	(609 424)

Обеспечения

Показатель		Остаток на начало отчетного года	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Полученные — всего			
в том числе:			
векселя			
Имущество, находящееся в залоге			
из него:			
объекты основных средств			
ценные бумаги и иные финансовые вложения			
прочее			
Выданные — всего			
в том числе:			
векселя			
Имущество, переданное в залог			
из него:			
объекты основных средств			
ценные бумаги и иные финансовые вложения			
прочее			

Государственная помощь

Показатель		Отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
наименование	код		
1	2	3	4
Получено в отчетном году бюджетных средств — всего	910		
в том числе:			
МОБ резервы		600	640

17. ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Краткая финансовая отчетность эмитента, составленная в соответствии с РСБУ за 2004 год

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

на 31 декабря 2004 г.

Организация: ОАО "Научно-производственная корпорация "Иркут"

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: Производство летательных аппаратов

Организационно-правовая форма / форма собственности: Открытое акционерное общество

Единица измерения: тыс. руб.

Форма № 1 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКВЭД

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды		
0710001		
2004	12	31
07504910		
3807002509		
35.30.3		
47/41		
384		

АКТИВ	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	110	1 384 439	1 084 219
Основные средства	120	3 547 131	3 239 018
Незавершенное строительство	130	1 142 522	1 082 460
Долгосрочные финансовые вложения	140	1 016 865	3 093 842
Отложенные налоговые активы	145	206 078	263 719
Прочие внеоборотные активы	150	-	2 120 639
ИТОГО по разделу I	190	7 297 035	10 883 897
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	210	5 912 621	3 440 811
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	960 396	1 503 771
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	213	3 528 389	1 544 237
готовая продукция и товары для перепродажи	214	95 162	16 791
товары отгруженные	215	360 858	14 493
расходы будущих периодов	216	967 816	361 519
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям (19)	220	2 405 967	2 230 374
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	12 418	12 344
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	6 917 783	6 735 926
покупатели и заказчики	241	3 001 431	2 516 121
Краткосрочные финансовые вложения	250	1 051 174	945 260
Денежные средства	260	370 817	2 972 169
Прочие оборотные активы	270	-	105
ИТОГО по разделу II	290	16 670 780	16 336 989
БАЛАНС (сумма строк 190 + 290)	300	23 967 815	27 220 886

ПАССИВ	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	410	2 373 156	2 636 840
Добавочный капитал	420	106 017	1 316 505
Резервный капитал	430	27 339	33 881
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	27 339	33 881
Нераспределенная прибыль отчетного года	470	415 644	1 218 701
Непокрытый убыток отчетного года	475		
ИТОГО по разделу III	490	2 922 156	5 205 927
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	510	13 935 720	12 267 590
Отложенные налоговые обязательства	515	435 404	476 089
ИТОГО по разделу IV	590	14 371 124	12 743 679
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	610	142 886	678 237
Кредиторская задолженность	620	6 441 977	8 396 941



поставщики и подрядчики	621	6 210 043	6 404 732
задолженность перед персоналом организации	622	85 166	79 270
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	22 184	25 707
задолженность по налогам	624	41 325	489 462
прочие кредиторы	625	83 259	1 397 770
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	630	3 460	3 634
Доходы будущих периодов	640	5 953	30 163
Резервы предстоящих расходов (650	80 259	162 305
Прочие краткосрочные обязательства	660		
ИТОГО по разделу V	690	6 674 535	9 271 280
БАЛАНС (сумма строк 490 + 590 + 690)	700	23 967 815	27 220 886

**СПРАВКА
О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Наименование показателя	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
1	2	3	4
Арендованные основные средства	910	32 416	501
в том числе по лизингу	911		
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	6 425	1 669
Товары, принятые на комиссию	930		
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940		88 926
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950		
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960		2 785 719
Износ жилищного фонда	970	32 181	33 651
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980		38

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

за 2004 год

Организация: **ОАО "Научно-производственная корпорация "Иркут"**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство летательных аппаратов**

Организационно-правовая форма / форма собственности: **Открытое**

акционерное общество

Единица измерения: **тыс. руб.**

Форма № 2 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКВЭД

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды

0710002

2004 12 31

07504910

3807002509

35.30.3

47/41

384

по отгрузке

Наименование показателя	Код стр.	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
1	2	3	4
I. Доходы и расходы по обычным видам деятельности			
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	18 542 300	13 072 236
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(11 007 569)	(7 552 694)
Валовая прибыль	029	7 534 731	5 516 542
Коммерческие расходы	030	(1 933 391)	(1 759 642)
Управленческие расходы	040	(1 077 138)	(975 081)
Прибыль (убыток) от продаж (строки (010 - 020 - 030 - 040))	050	4 524 202	2 784 819
II. Операционные доходы и расходы			
Проценты к получению	060	52 965	177 625
Проценты к уплате	070	(1 573 337)	(1 993 460)
Доходы от участия в других организациях	080	5 913	2 560
Прочие операционные доходы	090	18 341 612	14 082 803
Прочие операционные расходы	100	(18 698 824)	(14 380 118)
III. Внеоперационные доходы и расходы			
Внеоперационные доходы	120	975 939	1 964 443
Внеоперационные расходы	130	(2 439 770)	(2 311 448)
Прибыль (убыток) до налогообложения (строки 050 + 060 - 070 + 080 + 090 - 100 + 120 - 130)	140	1 188 700	327 224
Отложенные налоговые активы	141	57 641	(126 594)
Отложенные налоговые обязательства	142	(40 658)	(81 856)
Текущий налог на прибыль	150	(360 930)	26 456
Прибыль (убыток) от обычной деятельности	160		
IV. Чрезвычайные доходы и расходы			
Чрезвычайные доходы	170		
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	180	(3 487)	(14 386)
Чистая прибыль (нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода) (строки (160 + 170 - 180))	190	841 239	130 844
СПРАВОЧНО:			
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	58 686	103 460

РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ

Наименование показателя	Код стр.	За отчетный период		За аналогичный период предыдущего года	
		прибыль	убыток	прибыль	убыток
1	2	3	4	5	6
Штрафы, пени и неустойки признанные или по которым получены решения суда (арбитражного суда) об их взыскании	210	3 386	6 585	43	58 493
Прибыль (убыток) прошлых лет	220	40 469	105 060	13 821	(499 371)
Возмещение убытков, причиненных	230				



неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств					
Курсовые разницы по операциям в иностранной валюте	240	820 682	1 799 584	840 897	2 381 439
Снижение себестоимости материально-производственных запасов на конец отчетного периода	250				
Списание дебиторских и кредиторских задолженностей, по которым истек срок исковой давности	260		88 926	698	7 073

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА

за 2004 год

Организация: **ОАО "Научно-производственная корпорация "Иркут"**

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности: **Производство летательных аппаратов**

Организационно-правовая форма / форма собственности: **Открытое**

акционерное общество

Единица измерения: **тыс. руб.**

Форма № 3 по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

по ОКПО

ИНН

по ОКВЭД

по

ОКОПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды		
0710003		
2004	12	31
07504910		
3801002509		
35.30.3		
47/41		
348		

I. Изменение капитала

Наименование показателя	Код стр.	Уставный капитал	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль	ИТОГО
1	2	3	4	5	6	7
Остаток на 31.12 года, предшествующего предыдущему	010	2373156	106399	10118	393845	2883518
2003 (предыдущий год)						
Изменения в учетной политике	011	x	x	x	(20876)	(20876)
Результаты переоценки объектов основных средств	012	x	-	x	(135)	(135)
Остаток на 01.01 предыдущего года	030	2373156	106399	10118	372834	2862507
Увеличение величины капитала за счет: выбытия основных средств	054	-	(382)	-	382	-
Остаток на 31.12 предыдущего года	070	2373156	106017	27339	415644	2922156
Остаток на 01.01 отчетного года	100	2373156	106017	27339	415644	2922156
Чистая прибыль	102	x	x	x	841239	841239
Дивиденды	103	x	x	x	(31640)	(31640)
Отчисления в резервный фонд	110	x	x	6542	(6542)	-
Увеличение величины капитала за счет: Дополнительного выпуска акций	121	263684	x	x	x	263684
Эмиссионный доход	124	-	1211188	-	-	1211188
Уменьшение величины капитала за счет: Корректировки переоценки осн.срд-в	134	-	(700)	-	-	(700)
Остаток на 31.12. отчетного года	140	2636840	1316505	33881	1218701	5205927

СПРАВКИ

Наименование показателя	Код стр.	Остаток на начало года		Остаток на конец года	
1	2	3		4	
1) Чистые активы	150	3157435		5236090	
		Из бюджета		Из внебюджетных фондов	
		за отчетный год	за предыдущий год	за отчетный год	за предыдущий год
		3	4	5	6
2) Получено на:					
расходы по обычным видам:	210	977	600		
В т.ч.:	211	977	600		
МОБ резервы					



ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
за период с 1 Января по 31 Декабря 2004 г.

Организация		ОАО "НПО "Иркут"		Форма №4 по ОКУД	К О Д Ы		
Идентификационный номер налогоплательщика				Дата (год, месяц, число)	0710004		
Вид деятельно		Производство летательных аппаратов		по ОКПО	2004	12	31
Организационно - правовая форма		форма собственности		ИНН	7504910		
Открытое акционерное общество				по ОКВЭД	3807002509/771701001		
Единица измерения		тыс. руб.		по ОКОПФ /ОКФС	35.30.3		
				по ОКЕИ	47	41	384
Показатель		За отчетный период		За аналогичный период предыдущего года			
наименование	код						
1	2	3		4			
Остаток денежных средств на начало отчетного года	010	370 817		690 114			
Движение денежных средств по текущей деятельности							
Средства, полученные от покупателей, заказчиков	020	14 663 919		8 447 994			
Возврат средств от поставщиков	030	1 329 091		1 504 064			
Прочие доходы	110	20 794 401		14 577 606			
Денежные средства, направленные:	120	(32 338 891)		(25 106 376)			
на оплату приобретенных товаров, работ, услуг, сырья и иных оборотных активов	150	(11 447 337)		(7 727 782)			
на оплату труда	160	(1 261 621)		(1 232 696)			
на выплату дивидендов, процентов	170	(1 367 845)		(1 959 970)			
на расчеты по налогам и сборам	180	(765 631)		(799 390)			
покупка валюты	181	(16 979 978)		(12 960 520)			
на прочие расходы	190	(516 479)		(426 018)			
Чистые денежные средства от текущей деятельности	200	4 448 520		(576 712)			
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности							
Выручка от продажи объектов основных средств и иных внеоборотных активов	210	286 452		51 051			
Выручка от продажи ценных бумаг и иных финансовых вложений	220	2 010 531		4 216 347			
Полученные дивиденды	230	5 912		2 560			
Полученные проценты	240	12 982		177 624			
Поступления от погашения займов, предоставленных	250	73 086		606 715			
Приобретение объектов основных средств, доходных вложений в материальные ценности и нематериальных активов	290	(2 173 882)		-			
Приобретение ценных бумаг и иных финансовых вложений	300	(2 581 500)		(2 712 388)			
Займы, предоставленные другим организациям	310	(203 453)		(548 773)			
Чистые денежные средства от инвестиционной деятельности	340	(2 569 872)		1 793 136			

Форма 0710004 с. 2

1	2	3	4
Движение денежных средств по финансовой деятельности			
Поступления от эмиссии акций или иных долевых бумаг	350	1 474 872	-
Поступления от займов и кредитов, предоставленных другими организациями	360	16 642 538	12 558 697
Погашение займов и кредитов (без процентов)	390	(17 397 338)	(14 094 418)
Чистые денежные средства от финансовой деятельности	430	720 072	(1 535 721)
Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	440	2 598 720	(319 297)
Остаток денежных средств на конец отчетного периода	450	2 969 537	370 817

Руководитель



Безверхний В.Б

Главный бухгалтер

Смехов С.К

Информационный меморандум Корпорации «Иркут»

ПРИЛОЖЕНИЕ К БУХГАЛТЕРСКОМУ БАЛАНСУ
за период с 1 Января по 31 Декабря 2004 г.

		К О Д Ы		
		Форма №5 по ОКУД	0710005	
		Дата (год, месяц, число)	2004	12
		по ОКПО	31	7504910
Организация	ОАО "НПК "Иркут"	ИНН	3807002509\771701001	
Идентификационный номер налогоплательщика		по ОКВЭД	35.30.3	
Вид деятельности	Производство летательных аппаратов	по	47	41
Организационно-правовая форма	форма собственности	по		
Открытое акционерное общество		ОКОПФ/ОКФС		
Единица измерения тыс. руб.		по ОКЕИ	384	

Нематериальные активы

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
(исключительные права на результаты интеллектуальной собственности)	010	988 367	653	(110)	988 910
в том числе:					
у патентообладателя на изобретение, промышленный образец, полезную модель	011	974 601	-	(32)	974 569
у правообладателя на программы ЭВМ, базы данных	012	13 751	653	(78)	14 326
у владельца на товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товаров	014	15	-	-	15

Показатель		На начало отчетного года	На конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Амортизация нематериальных активов - всего	050	79 523	130 918
в том числе:			
ВЕБ-САЙТ-информационная система	051	-	95
Монопольное право на подключение телефонов	052	94	94
	053	-	-

Форма 0710005 с. 2

Основные средства

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Здания	070	1 932 598	162 644	(314 813)	1 780 429
Сооружения и передаточные устройства	075	1 165 524	64 649	(96 179)	1 133 994
Машины и оборудование	080	2 822 572	225 772	(171 456)	2 876 888
Транспортные средства	085	205 442	24 491	(25 701)	204 233
Производственный и хозяйственный инвентарь	090	102 838	36 075	(16 599)	122 314
Земельные участки и объекты природопользования	115	127 807	-	(21 301)	106 506
Итого	130	6 356 781	513 632	(646 049)	6 224 363

Показатель		На начало отчетного года	На конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Амортизация основных средств - всего	140	2 809 650	2 985 346
в том числе:			
зданий и сооружений	141	1 445 091	1 395 268
машин, оборудования, транспортных средств	142	1 334 197	1 538 553
других	143	30 362	51 525
Передано в аренду объектов основных средств - всего	150	61 393	241 825
в том числе:			
здания	151	23 307	119 055
сооружения	152	17 361	19 358
Машины и оборудование / транспортные средства / прочие	153	20 725	103 412
Получено объектов основных средств в аренду - всего	160	32 416	501
в том числе:			
машины и оборудование	161	32 416	501



Расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы

Виды работ		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Списано	Наличие на конец отчетного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Всего	310	778 636	2 286 638	(723 349)	2 341 925
в том числе: расходы,используемые в производстве	311	475 596	236 990	(486 359)	226 227
Вложения в НИОКР	312	303 040	2 054 589	(236 990)	2 120 639
Справочно. Сумма расходов по незаконченным научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам			код	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
			2	3	4
			320	303 040	2 120 639
Сумма не давших положительных результатов расходов по научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам, отнесенных на внебюджетные расходы			код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
			2	3	4
			330	5 934	1 580

Финансовые вложения

Показатель		Долгосрчные		Краткосрочные	
наименование	код	на начало отчетного года	на конец отчетного периода	на начало отчетного года	на конец отчетного периода
1	2	3	4	5	6
Вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций - всего	510	1 001 216	3 086 028	-	-
в том числе дочерних и зависимых хозяйственных обществ	511	760 236	2 511 005	-	-
Государственные и муниципальные ценные бумаги	515	4 400	4 835	-	-
Ценные бумаги других организаций - всего	520	435	719	526 643	12 559
в том числе долговые ценные бумаги (облигации, векселя)	521	435	719	526 643	12 559
Предоставленные займы	525	10 814	2 261	524 531	932 701
Итого	540	1 016 865	3 093 842	1 051 174	945 260
Из общей суммы финансовых вложений, имеющие текущую рыночную стоимость:					
Ценные бумаги других организаций - всего	560	5 753	4 855	-	-
Итого	570	5 753	4 855	-	-
СПРАВОЧНО.					
По финансовым вложениям, имеющим текущую рыночную стоимость, изменение стоимости в результате корректировки оценки	580	(67 114)	3 282	-	-

Дебиторская и кредиторская задолженность

Показатель		Остаток на начало отчет- ного года	Остаток на конец отчет- ного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Дебиторская задолженность:			
краткосрочная - всего	610	6 917 783	6 735 926
в том числе:			
расчеты с покупателями и заказчиками	611	3 001 431	2 516 121
авансы выданные	612	2 852 451	2 921 328
прочая	613	1 063 901	1 298 477
долгосрочная - всего	620	12 418	12 344
в том числе:			
прочая	623	12 418	12 344
Итого		6 930 201	6 748 270
Кредиторская задолженность:			
краткосрочная - всего	640	6 584 863	9 075 178
в том числе:			
расчеты с поставщиками и подрядчиками	641	6 210 043	6 404 732
авансы полученные	642	-	1 245 586
расчеты по налогам и сборам	643	63 509	489 462
кредиты	644	140 591	678 237
займы	645	2 295	-
прочая	646	168 425	257 161
долгосрочная - всего	650	13 935 720	12 267 590
в том числе:			
кредиты	651	12 185 111	10 661 738
займы	652	1 750 609	1 605 852
Итого		20 520 583	21 342 768

Расходы по обычным видам деятельности (по элементам затрат)

Показатель		За отчетный год	За предыдущий год
наименование	код		
1	2	3	4
Материальные затраты	710	5 757 337	5 887 258
Затраты на оплату труда	720	1 411 470	1 483 300
Отчисления на социальные нужды	730	443 827	479 551
Амортизация	740	334 522	289 209
Прочие затраты	750	3 733 230	3 382 378
Итого по элементам затрат	760	11 680 386	11 521 696
Изменение остатков (прирост [+], уменьшение [-]):			
незавершенного производства	765	(1 984 152)	819 604
расходов будущих периодов	766	(606 298)	(948 898)
резервов предстоящих расходов	767	82 046	(622 399)

Обеспечения

Показатель		Остаток на начало отчет- ного года	Остаток на конец отчет- ного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Имущество, находящееся в залоге	820	-	796 680
из него:			
объекты основных средств	821	-	470 195
имущество на складе	824	-	326 485

Государственная помощь

Показатель		Отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
наименование	код		
1	2	3	4
в том числе:			
МОБ резервы	911	977	600
	912	-	-
	913	-	-

Руководитель

Безверхний В.Б

Главный бухгалтер

Смехов С.К



18. ПРИЛОЖЕНИЕ 4

Краткая финансовая отчетность эмитента, составленная в соответствии с РСБУ за 6 месяцев 2005 год
ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ
за период с 1 Января по 30 Июня 2005 г.

		К О Д Ы		
Форма №2 по ОКУД		0710002		
Дата (год, месяц, число)		2005	06	30
Организация	ОАО "Научно-производственная корпорация "Иркут"	по ОКПО 07504910		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН 3807002509\771701001		
Вид деятельности	Производство летательных аппаратов	по ОКВЭД 35.30.3		
Организационно-правовая форма		форма собственности		
Открытое акционерное общество		по ОКОПФ / ОКФС 47 41		
Единица измерения:		по ОКЕИ 384		
тыс. руб.				

Показатель		За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года		
наименование	код				
1	2	3	4		
Доходы и расходы по обычным видам деятельности					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	2 504 955	3 248 286		
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(1 784 429)	(1 744 747)		
Валовая прибыль	029	720 526	1 503 539		
Коммерческие расходы	030	(277 722)	(386 762)		
Управленческие расходы	040	(595 152)	(507 072)		
Прибыль (убыток) от продаж	050	(152 348)	609 705		
Прочие доходы и расходы					
Проценты к получению	060	32 157	14 335		
Проценты к уплате	070	(614 749)	(813 218)		
Доходы от участия в других организациях	080	2 264	4 153		
Прочие операционные доходы	090	9 242 022	9 897 485		
Прочие операционные расходы	100	(9 247 598)	(9 953 977)		
Внереализационные доходы	120	1 095 824	474 207		
Внереализационные расходы	130	(1 187 760)	(676 841)		
Чрезвычайные доходы	135	6	-		
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	(830 182)	(444 151)		
Отложенные налоговые активы	141	83 413	52 642		
Отложенные налоговые обязательства	142	111 765	(116 006)		
Текущий налог на прибыль	150		117 288		
Штрафы, пени и иные аналогичные обязательные платежи	180	(139)	835		
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	190	(635 143)	(389 392)		
СПРАВОЧНО:					
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	4 065	52 673		
РАСШИФРОВКА ОТДЕЛЬНЫХ ПРИБЫЛЕЙ И УБЫТКОВ					
Показатель		За отчетный период		за аналогичный период	
наименование	код	прибыль	убыток	прибыль	убыток
1	2	3	4	5	6
Штрафы, пени и неустойки, признанные или по которым	210	-	2 129	-	2 889
Прибыль (убыток) прошлых лет	220	305 314	29 180	294	24 271
Курсовые разницы по операциям в иностранной валюте	240	403 369	773 475	431 715	439 111
кредиторских задолженностей, по которым истек срок исковой давности	260	-	4 499	4	25 201

Руководитель

29 Июня 2005 г.

(подпись)

Третьяк Сергей Дмитриевич

(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер

(подпись)

Смехов Сергей Константинович
(расшифровка)



БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС
на 30 Июня 2005 г.

		К О Д Ы	
		Форма №1 по ОКУД	0710001
		Дата (год, месяц, число)	2005 6 30
Организация	ОАО "Научно-производственная корпорация "Иркут"	по ОКПО	07504910
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	3807002509\771701001
Вид деятельности	Производство летательных аппаратов	по ОКВЭД	35.30.3
Организационно-правовая форма	форма собственности		
Открытое акционерное общество		по ОКОПФ / ОКФС	47 41
Единица измерения	тыс руб	по ОКЕИ	384
Местонахождение (адрес)			
129626, г. Москва ул. Новоалексеевская д. 13, стр. 1			

Дата утверждения	. .
Дата отправки / принятия	. .

АКТИВ	Код показате ля	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
1	2	3	4
I. Внеоборотные активы			
Нематериальные активы	110	1 084 219	2 649 608
Основные средства	120	3 239 018	3 323 658
Незавершенное строительство	130	1 082 460	834 050
Долгосрочные финансовые вложения	140	3 093 842	3 270 354
Отложенные налоговые активы	145	263 719	347 133
Прочие внеоборотные активы	150	2 120 639	677 432
Итого по разделу I	190	10 883 897	11 102 235
II. Оборотные активы			
Запасы	210	3 440 811	4 699 297
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	1 503 771	1 490 752
затраты в незавершенном производстве	213	1 544 237	2 817 324
готовая продукция и товары для перепродажи	214	16 791	14 607
товары отгруженные	215	14 493	7 807
расходы будущих периодов	216	361 519	368 807
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	2 230 374	816 385
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	12 344	12 813
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	6 735 926	8 374 708
в том числе:			
покупатели и заказчики	241	2 516 121	1 434 813
Краткосрочные финансовые вложения	250	945 260	652 753
Денежные средства	260	2 972 169	391 608
Прочие оборотные активы	270	105	105
Итого по разделу II	290	16 336 989	14 947 670
БАЛАНС	300	27 220 886	26 049 905

ПАССИВ	Код строки	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
1	2	3	4
III. Капитал и резервы			
Уставный капитал	410	2 636 840	2 636 840
Добавочный капитал	420	1 316 505	1 316 505
Резервный капитал	430	33 881	75 943
в том числе:			
резервные фонды, образованные в соответствии с законодательством	431	33 881	75 943
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) прошлого года	470	1 218 701	1 088 745
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) текущего года	471		(635 143)
Итого по разделу III	490	5 205 927	4 482 890
IV. Долгосрочные обязательства			
Займы и кредиты	510	12 267 590	14 538 829
Отложенные налоговые обязательства	515	476 089	364 324
Итого по разделу IV	590	12 743 679	14 903 153
V. Краткосрочные обязательства			
Займы и кредиты	610	678 237	1 396 537
Кредиторская задолженность	620	8 396 941	5 015 569
в том числе:			
поставщики и подрядчики	621	6 404 732	1 646 495
задолженность перед персоналом организации	622	79 270	84 888
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	25 707	31 961
задолженность по налогам и сборам	624	489 462	117 961
прочие кредиторы	625	1 397 770	3 134 264
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	630	3 634	91 432
Доходы будущих периодов	640	30 163	31 152
Резервы предстоящих расходов	650	162 305	129 172
Итого по разделу V	690	9 271 280	6 663 862
БАЛАНС	700	27 220 886	26 049 905

СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ НА			
Арендованные основные средства	910	501	1 199
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	1 669	1 809
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	88 926	66 895
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	2 785 719	2 031 233
Износ жилищного фонда	970	33 651	34 615
Бланки строгой отчетности		38	38

Руководитель

(подпись)

Третьяк Сергей
Дмитриевич

(расшифровка подписи)

Главный
бухгалтер

(подпись)

Смехов Сергей
Константинович

(расшифровка подписи)

29 Июля 2005 г.

